

## INTERVIEW

Peter Van Hoecke et Marc Vens font le point **PAGE 4**



## FESTOOL FINANCINGPLUS

Plus de machines, plus de transparence et plus de liquidités. **PAGE 39**



## OUTILS

Les machines indispensables pour le parqueteur **PAGE 16**



## PROWOOD

Découvrez tout sur Prowood à la **PAGE 9**

Interviews / conseils techniques / projets exceptionnels / les dernières nouveautés / soigneusement sélectionné pour vous

# Belgastormblocker



**CONVAINQUEZ-VOUS DE LA QUALITÉ!**  
Recevez un rouleau *Belgastormblocker* gratuit pour tester  
envoyez vos coordonnées à [test@belgaclima.be](mailto:test@belgaclima.be) avec sujet 'Rouleau gratuit Belgastormblocker'  
non cumulatif . 1 rouleau par entreprise



## MEMBRANE RACCORD D'ENDUIT 'ALL-IN-ONE'

- ✓ résistant aux tempêtes > 1800 Pa
- ✓ adhérence extrêmement forte
- ✓ 100% hygrovariable
- ✓ étanche à l'air
- ✓ alternative parfaite aux bandes EPDM

**BELGAclima**  
A BRAND BY BELGA PLASTICS

SYSTÈMES D'ÉTANCHÉITÉ À L'AIR POUR FENÊTRE, TOIT ET FAÇADE



[www.belgaclima.be](http://www.belgaclima.be)





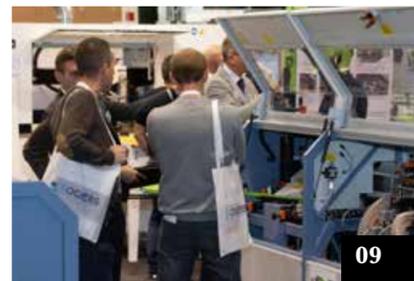
Visit us - Hall 1 - Booth 1306

Free entry tickets available at:  
[www.optimat-group.com](http://www.optimat-group.com)



Watervan 12 - 8501 Heule - België  
+32 56 36 51 70  
[info@optimat-group.com](mailto:info@optimat-group.com)  
[www.optimat-group.com](http://www.optimat-group.com)

Également dans ce numéro...



09



13



18



30

**INVISIDOOR S**

Encadrement invisible pour portes à galandage, alignées à la paroi



argenta

ARLU nv • Ter Vlucht 2, 8850 Ardoole - Belgium  
+32 (0)51 27 05 00 • [info@arlu.be](mailto:info@arlu.be) • [WWW.ARLU.BE](http://WWW.ARLU.BE)



- 09 Prowood** Préparez-vous pour le rendez-vous par excellence de l'industrie du bois.
- 13 Une combinaison gagnante** Construction circulaire et habitat abordable? C'est possible!
- 18 Un parquet magistral** La pointe de Hongrie est totalement de retour.
- 30 Sécurité et bien-être** Comment gérer la poussière de bois et les lames de scie sur les toupiers.

*Le malheur des uns fait-il le bonheur des autres?*

"Le rétablissement suite à la pandémie du coronavirus qui a frappé le secteur tel un uppercut se déroule plus rapidement et mieux que personne n'aurait osé le prédire l'an dernier", rapporte la Bouwunie. Si son baromètre trimestriel de la construction était toujours dans le rouge foncé en 2020, 80% des entreprises de construction ont aujourd'hui à nouveau suffisamment de commandes pour travailler à temps plein. Cela correspond à ce que j'ai pu entendre lors de conversations au cours de ces dernières semaines et de ces derniers mois: même si la crise a durement frappé certains segments, elle a aussi eu des effets secondaires positifs pour d'autres hommes de métier. Les particuliers ont investi massivement dans leur habitation, ce qui a également permis à de nouveaux indépendants – comme notre débutant sous les projecteurs Pieter Hostyn – de prendre un bon départ. Malheureusement, une autre menace risque de se muer rapidement en une autre crise d'envergure: les pénuries de matériaux et matières premières ainsi que les hausses de prix qui les accompagnent se font sentir sur toute la chaîne. De plus en plus d'hommes de métier craignent que les clients se désistent et reportent leurs travaux de rénovation ou autres. Des problèmes de rentabilité et d'inflation nous pendent au nez.

On pourrait s'étendre pendant des heures sur les causes, mais disons simplement que certains acteurs de la chaîne y voient une occasion de s'enrichir ou de devenir plus puissants. Le malheur des uns... Voilà qui contraste fortement avec le message de Peter Van Hoecke: en nous serrant les coudes, même avec nos concurrents, nous en ressortirons plus forts. Regardez au-delà de ce qu'un client peut vous apporter à court terme, mais anticipez au mieux ses besoins. À long terme, tout et tout le monde en profitera. Son récit m'a rappelé la philosophie africaine 'Ubuntu', que l'on pourrait résumer par 'je suis parce que nous sommes'. Cette philosophie repose sur un équilibre entre donner et recevoir, car si tout va bien pour l'autre, tout ira bien aussi pour vous. Une philosophie que semble également avoir adopté Kamp C pour la construction du premier immeuble de bureaux circulaire en Flandre. Cet organisme a lancé un appel d'offres circulaire, pour lequel le principal critère de sélection des partenaires de construction n'était pas le prix, mais plutôt la capacité de ces derniers à apporter une valeur ajoutée à l'ensemble par le biais de solutions de construction innovantes. Vous pourrez lire tout cela dans ce numéro.

Bientôt, vous aurez également la chance de retrouver les collègues du secteur, au sens propre: si tout se passe comme prévu, dans quelques semaines, vous pourrez en effet vous dévouer à Prowood. Les retrouvailles promettent d'être chaleureuses!

wendy

**COLOPHON**

**Direction et rédaction**  
Erwin Ooghe  
OOLA bv  
Veldemeersdreef 3  
9880 Aalter  
+32 (0)50 250 170  
[info@omicron-media.be](mailto:info@omicron-media.be)

Veldemeersdreef 3  
9880 Aalter  
+32 (0)50 250 170  
4 éditions : €40

**Rédaction**  
Wendy Thijs  
Wim Vander Haegen

**Imprimerie**  
Perka SA  
Industrielaan 12  
9990 Maldegem  
+32 (0)50 716 071

**Lay-out & production**  
Veronique Robrechts

**Régie publicitaire**  
OOLA bv  
+32 (0)50 250 170

**Traduction**  
Joalis bvba

Ce périodique est protégé par le droit d'auteur: aucune reproduction, diffusion ou communication analogique ou digitale de cette parution ne peut être effectuée sans autorisation écrite de OOLA bv.

**Périodicité**  
Paraît 4x par ans :  
Mars - Juin - Septembre  
- Décembre  
Version Néerlandais sur demande

[www.presscopyrights.be](http://www.presscopyrights.be)

Copyright © 2021

A la rencontre de Peter Van Hoecke et Marc Vens

Interview

# L'union fait la force

Après plus d'un an et demi de crise du coronavirus, et alors que le premier salon sectoriel pointe enfin le bout de son nez, il était temps de faire le point. Comment cette période s'est-elle déroulée et qu'est-ce qu'il en est vraiment aujourd'hui? L'avenir sera-t-il rose? Nous avons donné la parole à deux messieurs pour qui le secteur n'a plus aucun secret: Marc Vens et Peter Van Hoecke.

Ils ont beau être actifs dans différentes branches de l'industrie, leur objectif est identique: soutenir et servir le mieux possible les hommes de métier afin que ceux-ci puissent fournir une qualité optimale. C'est peut-être pour cela qu'ils étaient si souvent d'accord au cours de cet entretien?

## "NOUS NE SOMMES PAS DANS LE B2B, MAIS BIEN DANS LE HUMAN-TO-HUMAN"

Marc et Peter siègent tous deux au comité d'accompagnement de Prowood, mais les racines de leur relation remontent bien plus loin. Leurs pères – Herman Vens et Luc Van Hoecke – ont tous deux été des pionniers du secteur, raconte Peter Van Hoecke. "Les menuisiers qui avaient besoin de quincailleries pour meubles pouvaient aller frapper à la porte de Van Hoecke. Tandis qu'ils trouvaient les machines pour les assembler chez Vens & Thiers." Ces deux marchés ont fortement changé, mais en tant que menuisiers, vous avez aujourd'hui encore et toujours besoin des deux. Un salon comme Prowood vous offre l'opportunité de rencontrer personnel-

lement tous les fournisseurs intéressants. Ces messieurs sont d'accord: la soif de contacts personnels est grande. "J'ai l'impression que les exposants et les visiteurs sont très impatients", déclare Peter Van Hoecke. "De nombreuses discussions ont précédé la décision de maintenir le salon, mais au fur et à mesure que les feux pour l'organisation de salons passaient au vert, la confiance augmentait. Il semble également que peu de mesures supplémentaires seront nécessaires, de telle sorte que nous pourrions accueillir les visiteurs de la même manière qu'avant. Je suis un partisan de la digitalisation, mais certaines choses ont vraiment besoin de l'interaction humaine et les salons en font indubitablement partie." Marc: "Les fabricants ne sont pas restés inactifs. Malgré le corona, il y a beaucoup de nouveaux développements et de solutions digitales qui aideront le secteur à évoluer vers l'Industrie 4.0. Et un salon reste l'endroit par excellence pour découvrir ces nouveautés. Aussi habiles sommes-nous devenus en matière de communication numérique, rien ne peut égaler le contact en face à face."

## PEUR ET RÉSILIENCE

La propagation mondiale du coronavirus a fortement impacté les deux entreprises, bien que différemment. Peter: "Le 13 mars 2020 restera gravé dans ma mémoire comme le jour où nous avons arrêté la production parce que nous ne pouvions plus garantir suffisamment la sécurité de notre personnel. Nos collaborateurs étaient en effet trop proches les uns des autres pour garantir une production 'lean'. Ce fut l'un des jours les plus difficiles de ma carrière et j'y pense encore souvent. Voir la peur dans les yeux de vos collaborateurs et devoir renvoyer tout le monde chez soi. Arrêter votre production en sachant quelles seront les conséquences, et devoir décevoir les clients. Nous avons pris la bonne décision, mais celle-ci a été terrible à prendre. Cette période m'a cependant appris que notre entreprise possède une résilience énorme. Quelques jours plus tard, nous étions assis autour de la table pour examiner comment redémarrer nos activités en toute sécurité et, moins de deux semaines plus tard, nous rouvrons nos portes. Certains collaborateurs étaient impatients de reprendre le travail, mais il y en a tout autant qui nourrissent encore un peu d'appréhension aujourd'hui.



Van Hoecke België

d'hui. Nous avons également pu compter sur une grande compréhension et flexibilité de la part de nos clients."

Marc: "Nous ne sommes pas une société de production et pouvons beaucoup plus facilement respecter la distanciation sociale. Environ deux tiers de nos collaborateurs sont en effet quotidiennement sur la route. La peur était particulièrement présente lorsqu'il se rendaient chez des clients moins stricts au niveau des mesures. Ils voulaient bien évidemment continuer à leur prodiguer des services, mais il fallait naturellement qu'ils puissent le faire dans des conditions de sécurité, et ce n'était pas toujours évident."

## EFFETS SECONDAIRES INATTENDUS

Le grand creux auquel tout le monde dans le secteur s'attendait n'a en grande partie pas eu lieu. Peter: "Nous avons pris une petite giflle en mars puis une plus grosse en avril, mais en mai, nous avions pratiquement retrouvé le niveau de l'année précédente, et en juin nous l'avons à nouveau dépassé. En restant en permanence chez soi, tout le monde semblait se rendre compte que sa maison avait besoin d'une certaine forme de rafraîchissement. Ceux qui étaient assis à la table de la cuisine pour travailler avec leurs enfants avaient soudain besoin d'un bureau à domicile. Les chambres d'amis et les greniers ont été transformés en espaces de travail ou pièces de vie supplémentaires, et les cuisines, dans lesquelles on s'est soudain mis à cuisiner davantage, ont été upgradées. L'argent ne pouvant être dépensé en voyages ou en restaurants a été investi dans l'aménagement intérieur, ce que nous n'avions pas vu venir. Pour nos collaborateurs, la pression était constamment élevée, avec des journées de travail de dix à douze heures, du travail le samedi et des équipes de nuit. Autant de choses qui étaient impensables avant le corona. Les carnets de commandes de nos clients sont pour l'instant encore tous bien remplis, de telle sorte que je ne vois pas cette situation changer au cours des prochains mois. Peter conseille toutefois aux entreprises qui reçoivent désormais beaucoup plus de demandes de rester sélectives dans l'acceptation des projets. "Si cela met votre qualité sous pression, cela vous fera à long terme plus de mal que de bien. Il est difficile de ne pas s'approcher de sa proie lorsque celle-ci est juste sous votre nez, mais celle-ci vaut-elle la peine de faire une indigestion?"

Marc: "En effet, nous avons également remarqué que beaucoup de clients ont eu plus de travail et pas moins, tant ceux actifs dans l'aménagement intérieur que ceux actifs dans les menuiseries extérieures. Même si ce ne fut pas le cas partout: les hommes de métier principalement actifs dans le secteur professionnel – par exemple dans le retail, la construction de stands, l'horeca, les hôpitaux, les établissements de soins, les écoles et les hôtels – ont mangé leur pain noir. L'évolution positive du secteur résidentiel ne s'est toutefois pas directement traduite chez nous par de meilleurs chiffres. L'homme de métier qui reçoit davantage de demandes aura immédiatement besoin de plus de matières premières, de quincailleries et d'autres produits, mais pas nécessairement de nouvelles machines ou de logiciels supplémentaires. La confiance des entreprises s'est effondrée et la volonté d'investir en a souffert. Même les entreprises qui disposaient des liquidités pour de nouvelles machines ont actionné le frein. Le printemps et l'été 2020, surtout, ont été difficiles; les chiffres pour cette année sont plus réjouissants. Aux Pays-Bas, la récession a été moins marquée et les entreprises ont encore osé investir."

Peter: "La peur nous a aussi poussés à prendre à l'époque des décisions que je ne prendrais plus aujourd'hui. Lorsque nous avons arrêté nos activités, nous avons vu nos rentrées fondre comme neige au soleil alors que les coûts fixes ne diminuaient pas. Nous avons alors réduit les stocks et les commandes et n'avons pas prolongé les contrats temporaires. Comme beaucoup d'autres, nous n'avons pas osé prendre de gros risques et les effets se font encore sentir aujourd'hui. La pénurie de matières premières et de matériel qui, selon moi, continuera à se faire sentir jusqu'au second trimestre de la prochaine année civile, en est en partie la conséquence."

Marc: "La pénurie de puces et de composants électroniques commence également à nous impacter de plus en plus. Les délais de livraison s'allongent et les prix augmentent. Je pense également que nous le sentirons pendant un certain temps encore."

## LE DIABLE SE CACHE DANS LES DÉTAILS

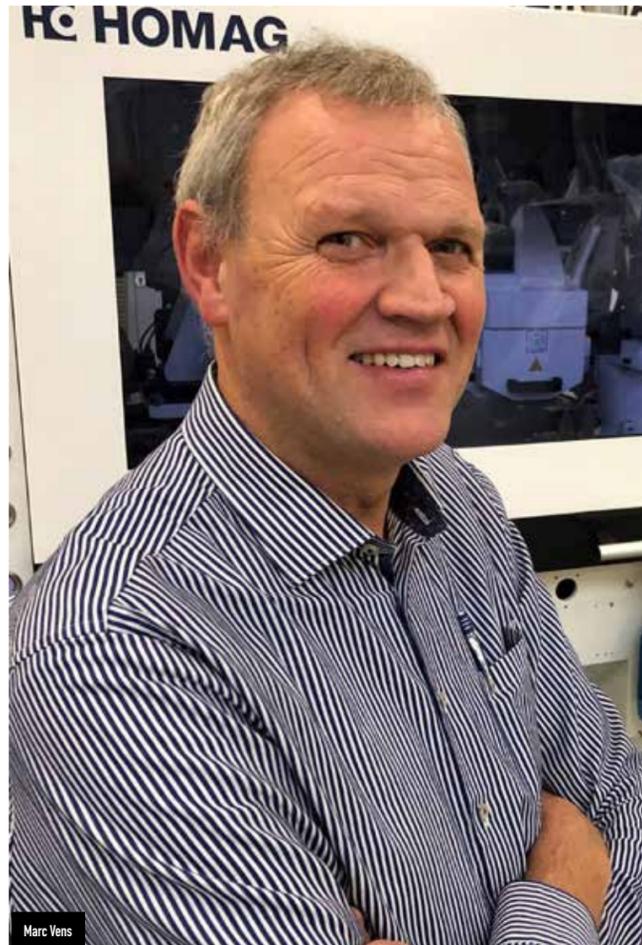
Peter: "Je m'attends même à un impact majeur sur l'inflation. Depuis que je suis actif dans le secteur, il y a chaque fois eu une hausse des prix tous les deux ou

**“La maison du futur sera en bois, cela ne fait aucun doute. En prenant le train en marche maintenant, vous pourrez vous envisager une jolie courbe de croissance.”**

Marc Vens

trois ans, suite à l'augmentation des prix des matières premières. Celle-ci n'a jamais dépassé 5%, mais cette année, cependant, nous avons déjà dû procéder à une augmentation de prix de 4,5% et une autre de pas moins de 9%, et cela ne couvre même pas tous les coûts supplémentaires. Ce qui se passe aujourd'hui dans le secteur de l'acier est hallucinant. Les prix y ont plus que triplé. L'Europe a raté le coche, les fabricants d'acier jouent un vilain jeu et nous allons tous le ressentir. Il en va de même pour le bois, le plastique et les composants électroniques. Miele, par exemple, doit encore livrer plus de 200.000 lave-vaisselles en retard, ce qui a un impact important sur les cuisinistes. Lorsque ces derniers devront livrer des cuisines sans électros, le paiement de la dernière tranche se fera également attendre. De plus en plus d'entreprises rencontreront par conséquent des problèmes de liquidités. Cela entraînera également de nombreux coûts supplémentaires, comme ceux liés aux transports et aux heures de travail supplémentaires pour l'installation a posteriori des appareils. Cela pourrait être la goutte d'eau qui fait déborder le vase pour de nombreuses 'entreprises zombies', c'est-à-dire les entreprises qui ne se portaient déjà pas très bien avant le corona, qui ont accumulé davantage de capitaux empruntés que de fonds propres et qui ont survécu grâce aux mesures de soutien. Lorsque ce soutien disparaîtra, je crains que ces entreprises ne rencontrent de grandes difficultés."

Marc: "On ne peut qu'espérer que l'effet domino reste limité. Pour les fournisseurs, une certaine prudence s'impose. Se protéger en suivant de près ses clients et en renforçant ses conditions ne serait, selon moi, pas du luxe."



Marc Vens



Peter Van Hoecke

**LES PLAINTES SONT DES DONS**

Les deux hommes sont également d'accord sur le fait que leurs collaborateurs ont fait preuve d'une énorme résilience. Peter: "Et ils le font encore et toujours aujourd'hui. En raison de la pénurie de matériaux, nous devons même désormais travailler avec des contingents et ne pouvons garantir aux clients que 90% de ce qu'ils ont commandé l'année dernière. Ce n'est pas un message agréable à faire passer et j'ai beaucoup de respect pour les collaborateurs du service clientèle et du helpdesk qui résolvent les problèmes jour après jour du matin au soir, et ce depuis des mois. Nous essayons de voir cela comme une opportunité. Un jour, je leur ai offert à tous le livre 'A Complaint is a Gift': lorsqu'un problème survient, c'est aussi l'occasion d'établir un lien étroit avec le client. Si vous parvenez ensuite à l'aider de manière sincère, la relation avec votre client peut même s'améliorer. Hélas, je constate qu'une sorte de paralysie se produit dans de nombreuses entreprises et que les gens préfèrent fermer les yeux et les oreilles parce qu'ils ne savent pas comment gérer la

à distance était possible depuis déjà un petit temps et nous y avons eu allègrement recours ces derniers mois."

Peter: "C'est dur pour tout le secteur. J'ai le sentiment que nous devons serrer les rangs et faire front avec nos collègues du secteur, même si nous sommes concurrents. En faisant bloc, nous pourrions maintenir la bonne perception que les clients ont de notre secteur. C'est une responsabilité partagée."

**RÉORGANISATION DE LA PRODUCTION**

Maintenant que nous nous projetons vers l'avant, ces messieurs aimeraient revenir sur une tendance qui, selon eux, ne va cesser de s'accroître au cours des prochaines années. Marc: "C'est déjà courant sur certains marchés de niche, mais je pense que l'ensemble du secteur se dirige vers un modèle dans lequel certaines entreprises se consacreront entièrement à la production, tandis que d'autres se démarqueront au niveau de la pose. Vous pourrez par

les clients et les gens vous permet encore de faire la différence. Ce sera plus difficile au niveau de la production, mais l'homme de métier belge aime investir dans des machines. Quand je vois deux menuisiers du même village investir leur argent durement gagné dans une machines 5 axes, je me demande s'ils n'auraient pas mieux fait de procéder à cet investissement ensemble. Le cohousing et le coworking entrent certes peu à peu dans les mœurs, mais nous ne sommes pas encore tout à fait prêts à partager notre parc de machines avec d'autres. On ne trouve nulle part ailleurs en Europe autant d'hommes de métier disposant de parcs de machines parfaitement équilibrés. Ils investissent principalement dans ce qui se passe en coulisses, mais ils pourraient se montrer davantage sur scène en investissant dans leur marque et leur image."

**OSEZ INVESTIR DANS VOTRE MARQUE**

Marc: "A mon avis, ne pas investir suffisamment dans son nom est l'un des facteurs qui a tué le

**“Si d'autres pays se cassent les dents dans ce domaine, en Belgique, nous sommes passés maîtres dans l'art du sur-mesure.”**

**Marc Vens**

les uns des autres. La santé et la croissance de notre entreprise dépendent de la santé et de la croissance de nos clients. Aujourd'hui, les hommes de métier doivent vraiment oser investir dans leur marque et leurs ventes pour continuer à attirer suffisamment de clients. C'est comme cela que nous éviterons qu'ils se tournent massivement vers Ikea ou d'autres fournisseurs étrangers."

**DU SUR-MESURE CIRCULAIRE?**

Marc: "En sous-traitant la production de sur-mesure à des fabricants de meubles efficaces et spécialisés et si les menuisiers individuels investissent davantage dans leur marque, nous pourrions effectivement acquérir une position forte sur le marché international. Si d'autres pays se cassent les dents dans ce domaine, en Belgique, nous sommes passés maîtres dans l'art du sur-mesure." Savoir si et comment le sur-mesure est conciliable avec l'essor de la construction circulaire est la question qui tiendra le secteur en haleine ces prochaines années.

Peter: "Pour commencer, une grande confusion règne quant aux notions d'écologie, de recyclable et de circulaire, et personne ne sait exactement quoi faire avec cette question. Aux Pays-Bas, on planche sur cette thématique de manière très ambitieuse et il existe déjà plusieurs initiatives intéressantes dans le domaine des cuisines circulaires. BlueKitchen et Chainable aspirent à fabriquer des cuisines circulaires destinées à tenir une cinquantaine d'années,

au cours desquelles elles évolueront avec leurs utilisateurs. Produire du sur-mesure de manière circulaire est beaucoup plus difficile à faire que produire suivant des dimensions standard."

Marc: "Quand on parle de circularité, le plus gros gain réside pour moi dans la construction circulaire et notamment dans la construction en bois. La maison du futur sera en bois, cela ne fait aucun doute. Construire en bois est écologique et peut également s'effectuer de manière parfaitement circulaire. On construit déjà des maisons en bois qui, après une dizaine d'années, sont démontées et reconstruites sous une autre forme, éventuellement avec les extensions nécessaires. Au Benelux, la construction en bois n'en est encore qu'à ses débuts, mais lorsque j'observe la situation en Allemagne, en Autriche et en Suisse, je m'attends à ce que ce marché se développe rapidement chez nous aussi. J'ose parfois comparer cette évolution à l'essor des sols stratifiés. C'est à peine si nous les connaissons au début des années '90, alors qu'aujourd'hui, ils représentent environ 50% des parts de marché. En prenant le train en marche maintenant, vous pourrez envisager une jolie courbe de croissance. Pour moi, cette transition contribuera également à professionnaliser le secteur de la construction. Aujourd'hui par exemple, la qualité de la maçonnerie dépend de nombreux facteurs différents. Les conditions climatiques, le jour de la semaine, l'état physique, mental ou émotionnel du maçon, etc., sont autant d'éléments que vous ne pouvez pas contrôler. Il faut également toute une série de chefs de chantier pour assurer correctement le suivi de ces chantiers, et il existe précisément une grande pénurie dans ce domaine. Pour la construction de maisons et bâtiments en bois, vous pouvez mettre en place un appareil de production qui vous permettra de beaucoup mieux contrôler le processus de construction. Si des erreurs sont commises, elles seront détectées et solutionnées plus tôt, et la phase finale sur chantier ne prendra plus que quelques jours."

**OPTIMAT GROUP & VAN HOECKE**

L'entreprise Vens & Thiers a été fondée en 1990 par Marc Vens, son père Herman Vens et Patrick Thiers. Aujourd'hui connue dans tout le Benelux sous le nom d'Optimat Group, elle fournit les machines et les logiciels dont vous avez besoin en tant que menuisier pour pouvoir livrer des produits de qualité supérieure. La grande vague de renouvellement et de rebranding déjà entamée avant l'apparition du coronavirus s'est poursuivie pendant la pandémie. À côté de cela, Marc a démarré une nouvelle entreprise il y a environ un an: RAS, l'acronyme de Robotics, Automation et Software. Si l'entreprise a vu le jour pendant la crise, l'idée avait germé depuis déjà bien longtemps. "Les logiciels – à l'instar des outils, par exemple – sont indépendants de la marque de la machine. Maintenant que l'automatisation et la robotisation progressent rapidement, nous voulons pouvoir offrir les connaissances que nous avons déjà accumulées séparément des machines et des marques de machines, à toutes sortes d'entreprises issues de différents secteurs."

Cela fait désormais plus de 35 ans que Peter Van Hoecke est à la tête de l'entreprise éponyme Van Hoecke. Son père Luc Van Hoecke est devenu un fournisseur de quincailleries fonctionnelles pour meubles en 1967 et, outre un fournisseur de quincailleries, Van Hoecke est également devenue sous l'impulsion de Peter une entreprise de production. Aujourd'hui, Van Hoecke fournit tout ce qui est nécessaire afin que les éléments de meubles à usage intensif s'ouvrent, se ferment, tournent et se déplacent facilement: charnières, ferrures pour tiroirs et pour portes relevables. Van Hoecke dessert quelque 5.000 clients et produit quelque 13.000 tiroirs pré-assemblés par semaine. Pour réaliser une telle croissance, l'entreprise investit massivement dans l'automatisation et la digitalisation, mais aussi dans son personnel.

Peter: "Si les acteurs du secteur de la construction faisaient tout correctement du premier coup, ils seraient tous milliardaires. De par ma propre expérience, tant via les projets de construction pour Van Hoecke que via des projets de construction personnels, je sais que les coûts des erreurs peuvent prendre des proportions énormes. Construire circulaire, c'est aussi utiliser consciemment vos ressources. Évidemment, il est possible d'encore réaliser ici de nombreux gains."



Van Hoecke België

**“Les abus par le secteur du retail ont sonné le glas du secteur du meuble et, si nous n’y prenons garde, il en ira de même pour le secteur des cuisines.”**

**Peter Van Hoecke**

situation."

Marc: "Les collaborateurs de notre service clientèle ont eux aussi donné le meilleur d'eux-mêmes. Le planning était, et est toujours, constamment menacé car les livraisons et les installations de machines doivent être reportées. Le soutien supplémentaire du fabricant de la machine, sur lequel nous pouvions compter pour les installations importantes et complexes, a soudainement disparu. Heureusement, nous avons fortement investi ces dernières années dans le développement de nos propres connaissances et compétences, ce qui nous a permis de nous en sortir par nos propres moyens, mais cela a été très exigeant pour notre personnel. La technologie nous a également donné un coup de main; l'assistance

exemple toujours fabriquer une fenêtre en bois au moyen d'une simple toupie et d'une tenonreuse, mais plus de façon rentable. Grâce aux dernières technologies, vous pourrez le faire de manière beaucoup plus efficace et pourtant flexible, de telle sorte que le sur-mesure restera possible. Investir dans de telles machines n'est pas à la portée de tout le monde et quand on le fait, il faut s'assurer que les machines pourront fonctionner en continu de manière à pouvoir récupérer votre investissement."

Peter: "En tant que pionnier dans la fabrication et la fourniture d'éléments de meubles, nous ne pouvons, chez Van Hoecke, qu'être d'accord. La pénurie de bons travailleurs, en plus de l'intensité capitalistique de ces investissements, favorisera encore cette tendance. Si vous réussissez tout de même à trouver un bon menuisier, il faudra vraiment utiliser ses compétences et ses talents, et cela ne se fait pas en le plaçant devant une machine où il devra seulement appuyer sur un bouton. Il sera préférable d'externaliser ce travail. Si je devais m'installer aujourd'hui en tant que menuisier débutant, je me spécialiserais dans la conception de meubles et la CAO-FAO afin de convaincre mes clients avec mes créations. Je sous-traiterais la production à des spécialistes et je me concentrerais sur une pose et une installation impeccables, jusqu'au bouquet de fleurs pour le maître d'ouvrage. La façon de traiter

secteur du meuble belge. Je me souviens encore des noms de ces fabricants de meubles parce qu'ils étaient nos clients, mais la plupart des gens ne connaissent même pas leurs noms. Ceux qui se portent encore en toujours très bien aujourd'hui – comme Jori ou Duret – ne vendent pas des meubles, ils vendent une marque."

Peter: "De nombreux fabricants de meubles sont également devenus esclaves du secteur du retail. Vous devez payer pour mettre vos meubles dans la salle d'exposition et ensuite, le détaillant ne fait pratiquement aucun effort pour les vendre. Les fabricants qui n'ont jamais investi dans la vente se laissent séduire par l'attrait des gros volumes, mais ils en deviennent rapidement les victimes. Un grand fabricant de meubles belge a récemment décidé de changer de cap, s'est mis à vendre directement aux particuliers et, six mois plus tard, il affiche le même rendement. Les abus par le secteur du retail ont sonné le glas du secteur du meuble et, si nous n'y prenons garde, il en ira de même pour le secteur des cuisines. Pour moi, les showrooms de cuisines multimarques ne sont pas une bonne évolution. Heureusement, de plus en plus d'agences d'intérieur semblent prendre conscience de la valeur de leur propre nom et de leurs propres compétences. Un domaine dans lequel nous tentons également de soutenir nos clients. En effet, nous avons besoin



Optimat Group

# LEADING MACHINES. ULTIMATE SERVICE.

**Spécialisée dans** la vente, la livraison, l'installation et l'entretien de toutes les machines classiques jusqu'à CN et projets globaux.

**Focus sur** qualité, durabilité, machines de marques haut de gamme, expérience et savoir-faire, service avancé et étendu.

[www.rogiers.be](http://www.rogiers.be)



**17-21 OCTOBRE**  
Flanders Expo, Gand  
**HALL 1 - STAND 1116, 1118 & 1120**

**BILLET GRATUIT?**  
Allez à [www.prowood-fair.be/fr/register/company](http://www.prowood-fair.be/fr/register/company) et utilisez le code **ROG879**



SIÈGE PRINCIPAL

Henri Lebbestraat 150 • 8790 Waregem  
T +32 56 60 13 45

FILIALE & POINT DE SERVICE

Dikberd 46 • 2200 Herentals  
Route de Wasseiges 296 • 5022 Namur

Actua

Le salon pour et par le secteur du bois

## Des machines et quincailleries pour meubles réelles, des gens en chair et en os

Les règles sans cesse modifiées pour venir à bout de la crise du coronavirus ont longtemps semé le doute au sein de l'organisation et du comité d'accompagnement de Prowood. À la mi-août, le communiqué libérateur est enfin tombé: la 7ème édition du salon pour et par le secteur du bois belge aura lieu du 17 au 21 octobre 2021 sur le site habituel de Flanders Expo.

### LA DEMANDE EST PLUS FORTE QUE JAMAIS

"Cette édition sera sans aucun doute spéciale", a déclaré Marc Vens (Vens & Thiers), président du comité d'accompagnement de Prowood, pour lancer la première conférence de presse 'en live' depuis longtemps. "Nous avons vécu des moments difficiles à cause du COVID et nous avons été ballottés entre l'espoir et la crainte. Le fait que le salon Ligna, par exemple, ait finalement été annulé après avoir initialement été reporté à septembre n'était évidemment pas encourageant. Grâce au bon déroulement de la campagne de vaccination en Belgique, l'espoir a fini par l'emporter. Une autre information importante nous insuffle également de la confiance: le secteur du bois en général ainsi que le secteur du négoce de bois et de l'aménagement intérieur en particulier se portent bien malgré ou peut-être grâce à la crise du corona. En raison des restrictions imposées en matière de voyages et sorties, ainsi que du télétravail obligatoire, les Belges ont investi massivement dans leur maison et leur jardin. Cette donnée, ainsi que le fait que Prowood sera probablement l'un des premiers salons pour le secteur du bois à se tenir depuis le début de la crise du corona, renforce notre conviction que la demande d'un événement sectoriel et d'un moment de contact en live est plus grande que jamais. Nous tiendrons évidemment compte du fait que certaines mesures 'sanitaires' seront peut-être encore d'application. Mais, élément plus important encore: vous pourrez voir à Prowood des machines et quincailleries pour meubles réelles et pourrez discuter avec des personnes en chair et en os."

### LES DÉVELOPPEMENTS DANS LE SECTEUR

Malgré la crise du corona, le monde ne s'est pas arrêté de tourner et les développements dans le secteur du bois se sont poursuivis. "Nous pensons ici tout d'abord à l'IIoT, l'Internet industriel des objets. Les machines sont de plus en plus connectées, ce qui implique un flux de données plus rapide au sein des entreprises, mais aussi une assistance plus rapide et moins coûteuse de la part du fournisseur. La digitalisation et l'informatisation se poursuivent sur tous les fronts. Nous ferions mieux de nous habituer à des termes comme MES (Manufacturing Execution System), PPS (Production Planning System), AR (Augmented Reality). Une autre tendance sort également renforcée de cette évolution: l'émergence des robots dans le secteur du bois. Ce n'est absolument plus de la science-fiction, ni le terrain de jeu exclusif des grandes entreprises. Grâce à l'évolution des systèmes et des prix ainsi qu'à la facilité d'utilisation et de programmation, les robots deviennent des instruments de plus en plus accessibles, voire même néces-

saies, dans l'environnement de production des PME. L'informatisation est également devenue un élément incontournable dans la chaîne d'approvisionnement. Aujourd'hui, tout fournisseur qui se respecte dispose d'une boutique en ligne qui non seulement offre au client un aperçu numérique de l'ensemble de la gamme, mais qui lui permet également de passer commande en quelques clics."

### VALEUR SÛRE

À la mi-septembre, Prowood comptait déjà 174 participants. "Cela représente 12.500 m<sup>2</sup> de superficie nette (25.000 m<sup>2</sup> de superficie brute), soit l'occupation traditionnelle des halls 1, 2 et 4 de Flanders Expo", explique Olivier Claesens, organisateur de Prowood. "Plusieurs exposants se demandent encore et toujours si le salon pourra avoir lieu – ce sera donc bien le cas! – et si les visiteurs seront au rendez-vous. En tout cas, les inscriptions via le site web sont ouvertes et commencent à affluer. Les gens ont besoin de contacts sociaux et c'est exactement la raison pour laquelle les salons continueront à avoir du succès."

"Pour 23 exposants, Prowood 2021 constituera leur première participation", poursuit Anja Stuerbout, Sales Manager de Prowood. "Une petite vingtaine d'entreprises néerlandaises seront également présentes à Prowood, et nous avons récupéré une dizaine d'exposants de Prowood 2015 et avant. Ce dernier point forme la meilleure preuve que les exposants considèrent tout de même Prowood comme une valeur sûre. Outre l'activité sur les stands, nous voulons également faire de Prowood un environnement enrichissant. Le dimanche, la Bouwunie sera la première à donner un exposé. Le lundi, le mardi et le mercredi, la Confédération Construction abordera chaque fois un thème intéressant avant l'ouverture du salon, et cet exposé sera suivi d'un moment de networking et de la visite du salon. Au programme

figurent ainsi un exposé sur les "Traversées résistant au feu" ainsi que sur le sujet très actuel suivant: menuiseries extérieures et ETICS. Le mardi, le FSC viendra parler de la certification FSC des entreprises. Comme Marc l'a déjà mentionné, l'IOT et l'Industrie 4.0 seront également abordés. Pendant le salon, nous y accorderons de l'attention en collaboration avec Tapio et plusieurs exposants partenaires par le biais d'un itinéraire Tapio. Sur différents stands, les visiteurs pourront alors voir comment utiliser un logiciel open-source pour leurs activités. Nouveauté cette année: pour la première fois, Prowood accordera vraiment de l'attention au secteur du parquet. Nous avons toujours eu une belle offre dans ce domaine, mais celle-ci sera désormais regroupée pour la première fois."

### A NOUVEAU UN 'SALON DU PARQUET'

Depuis 2018, le secteur belge du parquet ne possède en effet plus de salon propre. "Après EUROPARKET et EFVEX, il fallait une alternative", explique Anthony Denoyel (Floorconcepts) qui représente l'association des parqueteurs au sein du comité d'accompagnement du salon. "Vu que les marques/entreprises avaient déjà participé avec succès à PROWOOD de par le passé, c'était l'occasion idéale pour notre secteur d'accrocher notre wagon au train PROWOOD en tant que partenaire. On peut à nouveau affirmer qu'il y aura un 'salon du parquet' en Belgique. Non seulement les marques/entreprises seront présentes en grand nombre, mais l'association des parqueteurs disposera de son propre stand d'information, ainsi que d'une zone de démonstration qui sera occupée par des parqueteurs chevronnés et des écoles professionnelles. Un coin distinct consacré à la restauration des parquets anciens est également prévu. Pendant les jours du salon, différentes séances d'information données par l'association figureront également au menu."

[www.prowood-fair.be](http://www.prowood-fair.be)



Construction circulaire: 't Centrum

Projet

# La construction du premier bâtiment d'entreprise circulaire en Flandre bat son plein

À la fin de la première phase de construction, Chris Baert a parfaitement résumé l'objectif poursuivi par Kamp C avec la construction de cet immeuble de bureaux: "t Centrum est bien plus qu'un bâtiment. C'est une fenêtre sur un monde meilleur dans lequel nous gérerons de manière plus responsable les terrains et les matières premières limités dont nous disposons."

### CATALYSEUR DE LA CONSTRUCTION CIRCULAIRE

En tant que le centre provincial autonome anversoïsois pour le développement durable et l'innovation, Kamp C souhaite accélérer la transition vers un environnement bâti plus durable en se concentrant sur deux principes: la durabilité et l'innovation. En 2020, Kamp C a par exemple donné un solide coup de pouce à la technologie innovante de l'impression 3D: pour la première fois, une maison de deux étages a été imprimée in situ sur son terrain. Aujourd'hui, Kamp C veut faire de même pour la construction circulaire. C'est pourquoi le premier bâtiment d'entreprise entièrement circulaire de Flandre est en cours de construction sur le site de Westerlo: 't Centrum. Ce projet de construction a pour objectif d'utiliser différemment les matières premières et de minimiser les flux de déchets. Il metra en outre au maximum sur un approvisionnement en énergie et gestion de l'eau durables ainsi que sur la réduction des besoins en énergie des utilisateurs.

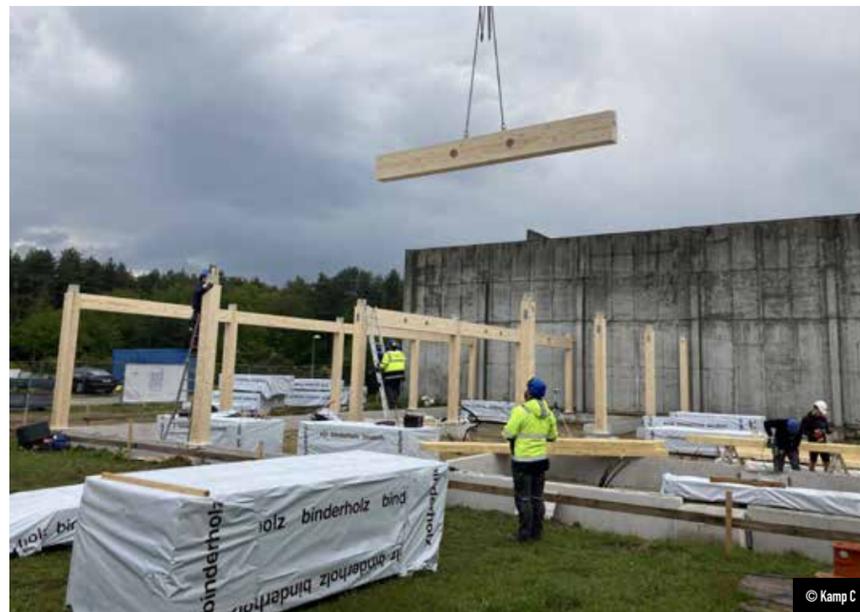
Fin du mois de juin, un arbre décoré a été placé au sommet de la structure à ossature bois en guise de bouquet final pour clôturer la première phase des travaux de construction. Cette tradition séculaire symbolise la prospérité et l'espoir que le bâtiment soit précisément aussi solide et stable qu'un arbre.

**“ Nous voulons pour ainsi dire construire avec des éléments consignés, pour stimuler la réutilisation. ”**

Joeri Beneens

### PAR ET POUR LES ENTREPRENEURS INNOVANTS

Après une procédure d'appel d'offres circulaire intensive, la construction a été confiée à 'Kamp Circulaire', un consortium de sept entreprises et organismes, sous la conduite de l'entreprise générale Beneens d'Olen. Font également partie de ce consortium: TEN, Streng-th, Muurtuin, West Architectuur, Tanagera et VITO. Si tout se déroule comme prévu, le bâtiment sera prêt au printemps prochain et les collaborateurs de Kamp C pourront s'y installer. Mais 't Centrum ne sera pas réservé aux collaborateurs de Kamp C. "Il y aura aussi de la place pour d'autres entrepreneurs innovants, eux aussi désireux de miser sur l'économie circulaire. À côté de cela, le bâtiment constituera aussi une vitrine inspirante pour tous ceux qui souhaitent en apprendre davantage sur la construction circulaire ou qui veulent se



lancer dans ce domaine", explique Kathleen Helsen, députée de la Province d'Anvers en charge du Logement et présidente de Kamp C.

### CONCEPT CIRCULAIRE

Le bâtiment renferme deux noyaux fixes comprenant les escaliers, les ascenseurs et les blocs sanitaires. Tout ce qui entoure ces noyaux pourra facilement être adapté à l'évolution des besoins. Un bureau aujourd'hui pourra se muer demain en un espace de rencontre. Kathleen Helsen: "L'adaptabilité et la flexibilité sont cruciales pour rendre les bâtiments à l'épreuve du temps. Ce bâtiment pourra être facilement adapté à de nouveaux besoins sans nécessiter beaucoup d'énergie supplémentaire ou de nouveaux matériaux. Le concept, les matériaux et les connexions ont même été prévus de manière à ce que le bâtiment puisse être démonté entièrement." Ce démontage sera plus qu'un simple exercice théorique: "nous procéderons effectivement à celui-ci dans un avenir proche au Kamp C." 't Centrum sera alors démantelé et reconstruit ailleurs sur le site, éventuellement sous une forme différente en fonction des besoins du moment." Il sera alors possible à ce moment-là d'intégrer et tester de nouveaux matériaux circulaires, de telle sorte que les scientifiques, les entreprises et les fabricants pourront réellement tester leurs théories, systèmes et modèles dans la pratique.

### FONDATION CIRCULAIRE

't Centrum se dressera sur trois étages, pour une superficie de 2.400 m<sup>2</sup>. "Pour minimiser l'impact environnemental du bâtiment, les matériaux de construction devront conserver le plus possible leur valeur. Nous voulons pour ainsi dire construire avec des éléments consignés, pour stimuler la réutilisation. La standardisation augmentant les chances de réutilisation, nous nous sommes basés sur une trame fixe de 5 x 5 mètres. Ce faisant, les colonnes, poutres, planchers et cloisons resteront réutilisables pour chaque application", explique Joeri Beneens, directeur de l'entreprise de construction et aménagement intérieur Beneens Bouw & Interieur. "Nous avons laissé de côté les matériaux à fortes émissions de CO2 et avons systématiquement opté pour des solutions à faibles émissions voire même des matériaux qui absorbent le CO2." Pour la fondation, cela n'a pas été évident. "L'impact environnemental de la production de béton est élevé, mais il existe peu d'alternatives pouvant aussi bien supporter les transferts de forces. Nous avons cherché et trouvé une solution via le projet URBCON, qui mise sur le développement du béton circulaire. Appliqué pour la première fois à une telle échelle pour le projet 't Centrum, il se compose de sable et de granulés récupérés lors de travaux de démolition. Au lieu du ciment, il utilise comme liant un déchet de l'industrie métallurgique." Les fondations ont été conçues et dimensionnées de manière à permettre un démontage facile.



### STRUCTURE HYBRIDE

Le choix s'est porté sur une structure en bois et une combinaison de différents systèmes de construction. La structure porteuse est constituée de poutres et traverses en lamellé-collé tandis que les planchers et une partie des cloisons ont été réalisés en bois lamellé-croisé ou panneaux CLT. Il s'agit de 3 ou 5 couches de bois superposées en alternant chaque fois le fil du bois afin de rendre le panneau plus résistant. Pour les murs extérieurs a été privilégiée la construction à ossature bois. "Il s'agit de murs extérieurs isolés préfabriqués, avec des panneaux Fermacell côté intérieur et un panneau Exie côté extérieur, séparés par de la cellulose injectée. Le bois constituait un choix évident en raison de sa capacité à emmagasiner le CO2. L'impact sur l'environnement a été encore réduit en optant pour une construction à ossature en bois locale, réduisant ainsi le transport au minimum nécessaire. Des assemblages spéciaux ont été développés afin que les éléments puissent à nouveau être détachés facilement. Les connecteurs reliant les poutres et les colonnes sont faciles à monter et à démonter, avec seulement deux contre-crous. L'ensemble de la structure a été érigé en cinq semaines." Évaluer correctement l'impact environnemental des matières premières n'est pas chose aisée. Le consortium a utilisé et développé plusieurs outils à cet effet, mais Joeri Beneens souligne qu'il faut aussi oser faire confiance à son intuition et à son bon sens.

### MENUISERIES DÉMONTABLES ET TOITURE EN POSE LIBRE.

De grands murs-rideaux et des fenêtres pliantes permettent à l'intérieur et l'extérieur de se fondre le plus possible l'un dans l'autre. Le choix s'est porté sur des murs-rideaux en bois parachevés côté extérieur au moyen d'un profilé en aluminium. Jurgen

Vervoort, chef de projet chez Beneens: "Cela nous a permis de tirer le meilleur des deux matériaux. Côté intérieur, vous profitez du caractère naturel du bois, tandis que côté extérieur vous bénéficiez d'une finition très durable et facile à entretenir. Les profilés CW 50-On-Wood de Reynaers Aluminium s'inscrivent à merveille dans la stratégie circulaire, car ils se vissent simplement à la sous-structure en bois. La membrane d'étanchéité à l'air constitue le seul élément qui ne sera pas réutilisable après démontage. Sinon, seuls des assemblages mécaniques ont été utilisés." Les

**“ 't Centrum sera alors démantelé et reconstruit ailleurs sur le site, éventuellement sous une forme différente en fonction des besoins du moment. ”**

Kathleen Helsen

portes d'entrée en aluminium sont intégrées dans les murs-rideaux. Le choix s'est porté ici sur le système Masterline 8, également signé Reynaers. En plus des murs-rideaux, des fenêtres pliantes ont également été intégrées. "Elles ont été entièrement fabriquées en bois, à l'exception du profilé de guidage en aluminium. Vu qu'elles seront moins exposées au soleil, elles nécessiteront moins d'entretien. Elles ont été parachevées avec le produit 'Natur Effekt' de Remmers, qui laisse la jolie texture du bois de mélèze apparente et offre une protection à long terme contre les effets directs et indirects des intempéries. Lors de la mise sous presse de ce magazine, la pose des menuiseries extérieures sera terminée et ce sera au tour du toit. Il



s'agira d'une structure totalement en pose libre qui ne nécessitera aucun adhésif. De cette manière, le toit sera lui aussi entièrement démontable et réutilisable.

### DU MODÈLE BIM AU PASSEPORT DES MATÉRIEAUX

't Centrum a été conçu en utilisant le BIM (Modélisation des données du bâtiment), mais le consortium a ici aussi voulu aller plus loin. Joeri Beneens: "Nous voulions que tous les matériaux soient traçables. En concertation avec l'OVAM, nous avons déterminé les paramètres que nous pouvions utiliser pour attribuer un score spécifique aux matériaux, également intégré dans le BIM. Le bâtiment formera ainsi littéralement un dépôt de matériaux. Les entreprises, écoles, architectes et autres parties intéressées qui viendront ici pour s'inspirer pourront utiliser un iPad pour visualiser tous les éléments du bâtiment, mais aussi la façon dont ceux-ci ont été assemblés et pourront être démontés." Grâce à un champ de sondes géothermiques BTES, une pompe à chaleur et des panneaux solaires sur le toit, 't Centrum pourra être chauffé et climatisé de façon très écoénergétique. La consommation d'énergie sera surveillée par un système de gestion couplé au BIM, qui permettra, grâce à des capteurs, de suivre et d'ajuster de nombreux paramètres.

### COLLABORER AUTREMENT

La construction d'un tel immeuble de bureaux durable implique également un processus de construction plus durable, trouvait-on au Kamp C. C'est pourquoi il a également été décidé d'expérimenter de nouveaux modèles de financement et d'amortissement ainsi que des formes de partenariat alternatives. "Nous avons procédé en premier lieu par le biais

d'une procédure d'appel d'offres circulaire", explique Chris Baert, directeur par intérim de Kamp C. "Nous n'avons pas eu recours à la procédure habituelle qui consiste à dresser une longue liste de spécifications techniques puis à sélectionner le prix le plus bas. Au lieu de cela, nous avons mis les entreprises intéressées au défi de voir comment créer le plus de valeur possible dans les limites qui nous étaient imposées, comme les limites physiques du site et le cadre réglementaire." Non seulement le consortium de construction se charge de la conception et de la construction, mais 't Centrum est également le fruit d'un investissement conjoint de Kamp C, de l'entrepreneur Beneens, de West Architecture et du bureau d'études Streng-th. Le coût total de la construction s'élève à environ 3,2 millions d'euros, dont 1 million d'euros pris en charge par Kamp C. Le consortium se chargera également de la maintenance future et de l'approvisionnement en énergie: 50.000 euros seront encore prévus chaque année pour les coûts d'énergie et de maintenance pendant une période de 20 ans. Les parties concernées par la construction resteront ainsi impliquées plus longtemps et seront incitées à utiliser les produits et services de manière plus efficiente.

[www.kampc.be](http://www.kampc.be)



© Kamp C

**Lecot**  
ON  
**TOUR**

## NEKKERHAL MALINES

10.00 h - 22.00 h  
[lecotontour.be](http://lecotontour.be)

8 OCT 2021

### POP-UP

Découvrez ici les nouveaux matériaux et les best-sellers de notre gamme complète. NOUVELLES MACHINES ET OUTILS A DES PRIX SPECTACULAIRES

Action unique, uniquement valable sur Lecot on Tour.

### Lecot vous invite à notre OUTLET VENTE DE STOCK

Remises exceptionnelles & prix chocs

APPAREILS ÉLECTRO-MÉNAGERS | VÊTEMENTS DE TRAVAIL  
MACHINES ET OUTILLAGE | QUINCAILLERIE DE BÂTIMENT | OUTILLAGE DE JARDIN

Action unique, uniquement valable sur Lecot on Tour.

### Durabilité: construction circulaire

### Projet

## Construction circulaire, habitat abordable

Construire circulaire paraît bien beau en théorie, mais est-ce aussi faisable en pratique, s'est demandée l'architecte Gwen Verlinden. Un projet pilote à Berchem devait le démontrer. Avec le soutien de Vlaanderen Circulair et de l'OVAM, l'architecte et une équipe de projet étoffée ont construit une maison unifamiliale qui devait être non seulement circulaire, mais aussi très abordable.



### DE LA THÉORIE À LA PRATIQUE: MAISON UNIFAMILIALE À BERCHEM

Lorsque l'architecte Gwen Verlinden a fondé son studio TEKEN Architecture en 2018, elle savait qu'elle voulait contribuer à un environnement bâti plus durable et circulaire. Elle avait remarqué que de nombreuses idées alternatives existaient déjà, mais que celles-ci étaient rarement appliquées. L'appel ouvert de Flanders Circular et de l'OVAM est arrivé au bon moment. Ces organismes ont lancé un appel à projets devant permettre de tester dans la pratique la théorie de l'économie circulaire. Le projet "Construction circulaire, habitat" (CBBW) a été développé, soumis et sélectionné pour un financement. En collaboration avec Mike Viktor Viktor architects, BOUD, Systimber et Itho Daalderop, Gwen Verlinden s'est mise à l'ouvrage pour tester en pratique des stratégies de conception et de construction orientées vers le changement.

La construction d'une maison familiale jumelée à Berchem a constitué un test parfait. Les maîtres de l'ouvrage disposaient d'un budget limité et voulaient construire dans le respect de l'environnement. Aucune des deux parties ne voulait se résigner à la conclusion que le budget était insuffisant. Construire doit rester accessible, et l'équipe a voulu étudier si la construction circulaire pouvait faciliter cela. À côté de cela, elle voulait également voir si les principes de construction circulaire et les méthodes de construction actuelles pouvaient résister au test de la pratique et rester utilisables lorsqu'il faut tenir compte d'autres limites et contraintes pratiques, comme les souhaits des maîtres de l'ouvrage, les règlements

d'urbanisme ainsi que les exigences énergétiques, architecturales et techniques.

Dans ce projet, l'accent a été mis sur la construction démontable afin que la maison puisse être facilement démontée après sa phase d'utilisation et que les éléments de construction puissent être réutilisés. Ci-après, nous allons passer le bâtiment à la loupe de la tête aux pieds, ou plutôt des fondations au toit, et examinerons dans quelle mesure l'équipe a mené à bien sa mission en matière de circularité.

#### Fondations

**Solution circulaire:** La dalle des fondations est constituée de granulats de verre recyclé. Ceux-ci pourront facilement être réutilisés. De plus, ils sont thermiquement isolants, de telle sorte qu'aucun matériau isolant supplémentaire ou presque n'est nécessaire.

**Frein à la circularité:** Des semelles de fondation en béton sous les murs extérieurs étaient inévitables. Le béton pour les poutres a toutefois été coulé sur un géotextile de manière à ne pas polluer le sol et à ce que les poutres puissent être retirées du sol si nécessaire. En outre, les semelles de fondation ont été calculées de manière à pouvoir être réutilisées à la fois comme poutres et comme colonnes structurelles, au cas où le bâtiment et ses fondations devraient un jour disparaître.

#### Structure portante

**Solution circulaire:** Les murs porteurs, le sol de l'étage et le toit ont été réalisés au moyen d'un système d'ossature en bois massif préfabriqué. Gwen Verlinden, architecte: "Le système 'boissemblage' de Systimber nous a convaincus parce qu'il est démontable d'une part et extrêmement simple d'autre part, deux aspects qui nous ont guidés dans nos choix pour ce projet." Les poutres en bois sont reliées entre elles de façon indéformable au

moyen de connecteurs en acier. Les joints EPDM intégrés dans la languette et la rainure garantissent un ensemble étanche à l'eau et à l'air. Le système pourra être facilement démonté ultérieurement de telle sorte que les éléments pourront être réutilisés.

Les propriétaires Ritchie Sedeyn et Lis Goosens ont vu la structure portante de leur maison être érigée en une semaine et ont également mis eux-mêmes la main à la pâte. Avec l'aide de deux amis et de deux constructeurs expérimentés, Ritchie a participé au montage, ce qui a permis de réaliser des économies considérables en termes d'heures de travail. Gwen Verlinden ne s'attend toutefois pas à ce que l'auto-construction soit largement appliquée dans le cadre de la transition vers une société circulaire. "Si cela avait du sens ici, vous n'atteindriez cependant jamais le rendement d'un homme de métier. Nous considérons que travailler avec une équipe de construction constitue un ingrédient important, et la professionnalisation revêt de l'importance à cet égard." Le fait d'utiliser uniquement des liaisons à sec forme un atout supplémentaire pour une construction rentable. Les conditions climatiques et les temps de séchage ne viennent pas perturber le planning.

**Frein à la circularité:** Les poutres en bois ont été montées sur un rail en matière plastique. Ce rail repose sur des blocs de béton cellulaire et doit être parfaitement de niveau. Pour cela, une liaison chimique s'avérait nécessaire: un lit de mortier permettait que le rail soit parfaitement de niveau à tout moment du montage. Aucune solution démontable ne semblait disponible pour mener à bien cette tâche. Par contre, à partir du rail en matière plastique jusqu'en haut, la structure est bel et bien totalement démontable.

#### Menuiseries extérieures

**Solution circulaire:** Pour les propriétaires, les menuiseries extérieures devaient surtout être durables et faciles à entretenir. Le choix s'est porté sur de l'aluminium thermolaqué avec du triple vitrage. Ce système a obtenu les meilleurs scores dans le cadre de l'analyse du cycle de vie réalisée par le NIBE (l'Institut néerlandais pour la biologie et l'écologie de la construction). "Nous avons été un peu surpris au début", explique Gwen Verlinden, "mais l'aluminium thermolaqué s'est avéré un choix valable car l'aluminium est relativement facile à recycler. Le recyclage de ce matériau est déjà courant de nos jours, de telle sorte que la possibilité d'une fin de vie intéressante pour les châssis en aluminium est crédible. Le bois présente les avantages d'être



Les éléments de structure Systimber sont livrés sur chantier sciés à mesure, percés et fraisés.



Avec Systember, ériger une structure ne prend que quelques jours.



Le choix s'est porté sur des châssis en aluminium thermolaqué avec du triple vitrage.

un matériau renouvelable et de produire moins d'émissions initiales de CO2, mais les produits de finition utilisés rendent le recyclage plus complexe et le bois arrive aussi plus rapidement en fin de vie. Les deux matériaux ont leurs avantages et leurs inconvénients spécifiques, qui doivent être évalués en concertation avec le client."

**Frein à la circularité:** La solution choisie n'est pas démontable. "Nous avons envisagé un système démontable constitué de deux cadres indépendants. Côté extérieur, le cadre est fixé à l'enveloppe extérieure du bâtiment de manière assez traditionnelle, tandis que côté intérieur, le second cadre peut être facilement détaché lorsqu'il faut remplacer le vitrage. Cette solution s'avérait cependant 15 à 20% plus coûteuse qu'un cadre simple traditionnel et présentait encore d'autres inconvénients, de telle sorte que les avantages ici ne compensaient pas les coûts supplémentaires."

**Façade Liège**

**Solution circulaire:** Le pignon et la façade arrière ont été revêtus de liège. D'une part pour l'isolation thermique, mais aussi pour la finition. Une telle enveloppe extérieure homogène, constituée de 18 cm de liège, augmente considérablement les possibilités en matière de démolition sélective. Tout le matériau peut en effet être facilement évacué dans un seul et même conteneur. Gwen Verlinden formule cependant ici une remarque importante. "Le liège est un matériau naturel et durable. Il n'est pas nécessaire d'abattre des arbres pour cela et ceux-ci conservent tout de même une raison d'être économique. Au cours du projet, nous avons cependant découvert que ces arbres poussent uniquement dans des conditions très spécifiques, de telle sorte que la production et l'utilisation du liège à grande échelle sont quoi qu'il en soit exclues."

**Frein à la circularité:** Il n'était pas possible de tout fixer mécaniquement. Pour obtenir des garanties techniques, la couche extérieure a dû être collée. L'équipe a imaginé une double solution à ce problème: en utilisant une colle à base de chaux au lieu de ciment, il reste possible de recycler le liège en granulés, et en posant le liège en plusieurs couches, la couche arrière, qui représente 45%, reste exempte de colle et se prête donc parfaitement à la réutilisation.

**Brique**

**Solution circulaire:** Afin de respecter l'uniformité du paysage urbain, la façade avant devait être parachèverée avec une brique d'aspect traditionnel. Les apparences sont toutefois trompeuses, car la brique fait partie d'un système de briques de parement circulaire. Les briques de parement ClickBrick de Wienerberger sont superposées à sec les unes sur les autres afin de pouvoir être facilement réutilisées. Elles sont fixées entre elles et à la structure sous-jacente au moyen de clips connecteurs et de clips d'ancrage en acier inoxydable. Vu qu'il n'y a pas de mélange avec d'autres matériaux, le flux de matériaux reste pur.

**Pierre de taille**

**Solution circulaire:** La plinthe inférieure en pierre de taille a été récupérée lors du démantèlement des bâtiments de l'Université d'Anvers sur la Paardenmarkt. Le coût du démontage de la plinthe étant comparable au prix d'une nouvelle plinthe, tant l'équipe de construction que le propriétaire étaient prêts à tenter l'expérience. Hormis quelques traces d'utilisation, on peut difficilement voir qu'il s'agit d'un matériau de récupération. L'équipe a eu la satisfaction de sauver gratuitement ce matériau de la montagne de déchets.

**Toit**

**Solution circulaire:** Pour le toit a été utilisé un système éprouvé et en grande partie en pose libre. La structure porteuse en bois massif signée Systember a été recouverte d'un pare-vapeur, suivi d'une couche d'isolation en fibre de bois, d'une membrane en EPDM et, enfin, de gravier. L'étanchéité du toit a été collée uniquement sur les bords et au niveau de la costière, mais sinon, les matériaux pourront être facilement récupérés, réutilisés ou recyclés. Cette méthode éprouvée pour assurer l'étanchéité de la toiture démontre que la construction circulaire peut bel et bien être abordable. Elle est beaucoup plus rapide qu'un système qui doit être entièrement collé et est donc très économique. En outre, il n'est pas nécessaire d'acheter des adhésifs coûteux et les réparations sont plus faciles.

**Parachèvement**

**Solution circulaire:**

La haute qualité du bois de la structure porteuse rendait plaques de plâtre et plafonnage superflus. Dans la salle de bains, le bois a été traité avec une peinture étanche pour résister à l'eau.

Pour être aussi flexible que possible, le bâtiment a été conçu sans plan intérieur et un système de cloisons circulaires a été utilisé pour diviser l'espace. Les cadres en acier sont fixés mécaniquement au plafond et reposent sur la finition du sol. Ils contiennent une couche isolante à base de coton recyclé, qui a été revêtue de panneaux Clickwall d'Unilin. Ce système circulaire pourra être démonté très facilement. Les occupants pourront ainsi réaménager leur maison lorsque leur situation l'exigera. Au cours d'une phase ultérieure, les éléments pourront aussi être récupérés et réutilisés dans un autre bâtiment.

Outre la plinthe de la façade en pierre de taille, certains éléments intérieurs sont également issus de l'urban mining. Des portes, miroirs, robinets, prises électriques et interrupteurs ont ainsi été récupérés, et les propriétaires font désormais leur vaisselle dans un évier qui servait autrefois dans le laboratoire de l'Université d'Anvers.



© Ritchie Sedeyn



À côté de cela, ils ont utilisé beaucoup de bois de récupération pour la finition de la maison. Ritchie Sedeyn: "Sur le terrain se dressait jadis un garage sur lequel nous avons pu récupérer beaucoup de bois. Nous avons eu recours à celui-ci pour fabriquer nos propres armoires de cuisine et nous avons utilisé les vieilles traverses en bois pour réaliser des sièges. Les pieds de ces sièges ont été fabriqués avec les chutes du système Systember qui étaient trop petites pour être utilisées dans le système. Les vieux matelas que nous avons ramenés de notre maison précédente servent maintenant de coussins pour ces sièges. Le plan de travail de la cuisine est devenu un véritable tire-l'œil. Ritchie a rassemblé et laminé toutes sortes de chutes de bois pour créer un plan de travail robuste et voyant. Le jeu de couleurs et de lignes qui en résulte est non seulement ravissant, mais il démontre aussi parfaitement que l'esthétique, l'écologie et la circularité peuvent très bien aller de pair. Une fine couche de vernis assure l'étanchéité nécessaire.

**Frein à la circularité:** Les cloisons ont également été proposées comme un 'produit en tant que service', avec la possibilité pour le fabricant de les reprendre après leur phase d'utilisation, mais les propriétaires ont préféré les acheter de manière traditionnelle. Gwen Verlinden: "Nous constatons que ce genre d'accords n'est pas encore tout à fait au point. L'incitant pour l'utilisateur est souvent encore trop limité."

**QUE NOUS RÉSERVE L'AVENIR?**

La construction de cette maison circulaire a été particulièrement rapide: les travaux de terrassement ont commencé le 15 octobre 2021 et la réception de la maison a eu lieu le 25 février 2021. Fin 2021, une synthèse agrémentée d'informations complémentaires sera publiée sur le site Internet, avec notamment un inventaire des matériaux utilisés et un manuel pour la déconstruction. L'équipe a beaucoup appris de ce premier projet, mais celui-ci a également soulevé de nouvelles questions. Il bénéficiera donc indubitablement d'une suite. Tout qui souhaite construire et innover de manière durable peut envoyer sa candidature.

[www.circulairbouwenbetaalbaarwonen.com](http://www.circulairbouwenbetaalbaarwonen.com)

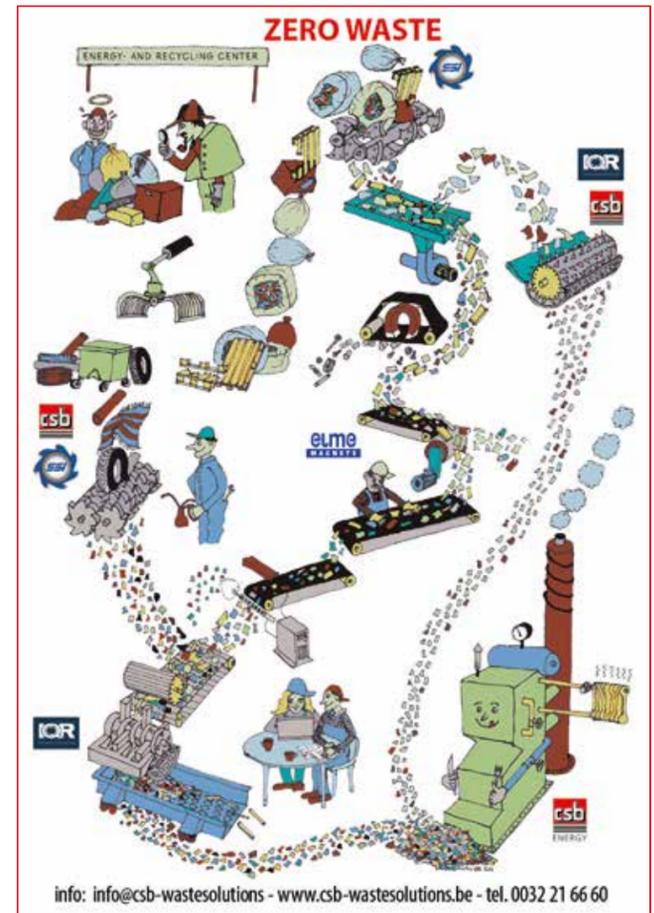
**RITCHIE SEDEYN À PROPOS DE SA MAISON CIRCULAIRE ET SURTOUT ABORDABLE**

Ritchie a été convaincu par l'importance de construire différemment lors de la rénovation de sa maison précédente. "J'étais très content que la maison était déjà partiellement rénovée lorsque je l'ai achetée. Hormis quelques adaptations minimes, je pensais qu'elle était prête, mais il en a été autrement. La maison a été totalement mise à nu, seuls la façade et le toit ont été conservés. Lorsque j'ai vu les vieilles briques disparaître dans le conteneur alors que je devais aller en acheter de nouvelles, j'ai pris conscience de l'absurdité de jeter autant de matériaux de construction. Je n'avais aucune connaissance en matière de rénovation, mais mon budget ne me permettait pas de tout confier à des corps de métier. J'ai alors payé beaucoup d'argent pour apprendre, mais cela m'a bien servi pour la construction de cette maison. Posséder les connaissances nécessaires pour pouvoir tirer son plan procure aussi une grande satisfaction. En fait, pour nous, le confinement est arrivé à un moment idéal. Vu que je ne pouvais pas travailler, j'ai eu énormément de temps à consacrer à notre maison. Nous avons travaillé sept jours sur sept, mais avons ainsi réussi à réaliser toute la maison en cinq mois." En plus d'avoir aidé aux travaux de gros œuvre, Ritchie et sa femme ont également réalisé une grande partie des finitions intérieures. Ils ont par exemple fabriqué eux-mêmes les armoires de cuisine. Ils ont ici délibérément opté pour la simplicité. "J'essaie d'être aussi inventif que possible avec les matériaux et les outils dont je dispose. Par exemple, je n'ai pas scié le bois en onglet, car cela aurait nécessité de l'outillage spécialisé. Nous ne trouvons pas non plus qu'une telle finition était nécessaire. Je pense que les gens s'accrochent encore souvent à une sorte de norme de ce qui est beau, parce que c'est ainsi qu'ils le voient sur les photos et dans les magazines, mais nous avons délibérément opté pour une approche différente et nous sommes plus que satisfaits du résultat. Nous espérons que cela pourra inspirer d'autres personnes à entreprendre les choses différemment. Avec une bonne dose de créativité, tout est possible."

Photos:  
© TEKEN architectuur  
© MikeViktorViktor  
© BOUD



Le fait que l'aluminium soit relativement facile à recycler a été un des facteurs déterminants.



info: [info@csb-wastesolutions](mailto:info@csb-wastesolutions) - [www.csb-wastesolutions.be](http://www.csb-wastesolutions.be) - tel. 0032 21 66 60

**L'ÉQUIPE DU PROJET**

- Gwen Verlinden, TEKEN Architecture: responsable de la recherche et architecte chargée de la conception
- Bart Melort, MikeViktorViktor architects: partenaire de recherche et architecte chargé de l'exécution
- Francis Lauwers, BOUD: partenaire de recherche et entrepreneur général
- Christophe Debrabander, Itho Daalderop: partenaire de recherche et techniques
- Karel Vervae, Systember: partenaire de recherche et exécutant spécialisé en 'boissemblage'



Les briques d'aspect traditionnel font partie d'un système de parement circulaire.

Bien outillé pour bien travailler...

Technique

# Préparation et pose des sols en bois

Poser du parquet requiert non seulement une préparation minutieuse, mais aussi le matériel et les machines appropriés. Avant de pouvoir jouer de la règle et de la scie, il faut d'abord s'assurer que le support ne pourra pas avoir une influence négative sur le résultat final.

## RÉNOVATION DE SOLS

Dans le cas d'anciennes chapes au ciment, il faut veiller à ce que les anciennes couches résiduelles soient complètement éliminées et à ce que le support soit correctement dépoli avant de poursuivre les opérations. Si les irrégularités ne sont pas éliminées, la pose correcte pourra échouer totalement car la structure jusqu'à la colle ne sera plus porteuse. Les irrégularités et les fissures dans la chape devront être éliminées de façon experte, sinon un post-traitement sera nécessaire et entraînera des coûts. Si vous optez pour une pose flottante, une surface sèche et solide, mais plane et égalisée suffira. En principe, il sera conseillé d'éliminer complètement tous les anciens revêtements, ne serait-ce que pour des raisons d'hygiène. Pour ce faire, on utilisera souvent des marteaux perforateurs ou des meuleuses d'angles. La fraiseuse de rénovation constituera cependant une manière plus confortable pour retirer d'anciens supports ou revêtements tenaces à l'aide d'une fraise de façon efficace et surtout sans poussière.



## NOUVELLE CHAPE

Pour les chapes fraîchement coulées, il conviendra de contrôler l'humidité restante après les travaux de ponçage pour nettoyer la couche de laitance sur l'ensemble de la surface et après avoir coupé les becs de chape sur les bords. Le taux d'humidité sera déterminé de manière experte et fiable au moyen d'une mesure CM, pour laquelle la chape sera cassée jusqu'à la dalle sous-jacente. Le taux d'humidité des échantillons prélevés sera mesuré à l'aide d'un appareil CM spécial.

Les fissures dans la chape devront être rebouchées. Les éléments fissurés devront être reliés avec des raccords ondulés et de la résine époxy. Pour la préparation des matériaux de construction minéraux tels que les carrelages, béton, chapes au ciment ou plaques de construction à sec, on utilisera souvent des meuleuses d'angles. Généralement, celles-ci produiront beaucoup de poussière, ce qui comporte des risques pour la santé. Afin d'éviter l'exposition à la poussière, un système de tronçonnage – une meuleuse d'angle munie d'un capot d'aspiration des poussières – permettra de travailler presque sans poussière.



## COLLAGE, CLOUAGE, AGRAFAGE

Une fois le support correctement préparé, il conviendra d'utiliser le bon matériel. Citons tout d'abord les fixations, comme la colle, les clous, les agrafes et (exceptionnellement) les vis. Pour fixer un parquet classique, on utilisera de la colle. Différentes sortes de colles sont disponibles. Pour coller du parquet sur un sous-plancher sous forme de panneaux de particules, on utilisera généralement une colle en dispersion. Pour coller du parquet sur une chape sable-ciment, il sera recommandé d'utiliser une colle PU. La colle en poudre présente l'inconvénient de devoir être mélangée au préalable, tandis que les colles MS polymères/silanes (colles hybrides) sont quant à elles assez coûteuses. On utilisera des clous lorsqu'il faudra clouer du parquet tapis ou des planches par-dessus un sous-plancher. Contrairement aux agrafes, ces clous ('à tête perdue') ne produiront que de minuscules trous dans le bois. L'agrafage sera utilisé lorsque le parquet devra être fixé très solidement. L'agrafage devra s'effectuer 'en diagonale à travers le raccord' (= à l'aveugle) afin que les agrafes ne soient pas visibles par la suite.

## OUTILS DE MESURE ET DE DESSIN

Pour mesurer les grandes pièces, on utilisera un mètre à ruban auto-rétractable. Un mètre pliant sera conseillé pour mesurer et marquer des mesures jusqu'à 1 mètre. Un compas de table pour tracer de grands cercles aura également sa place dans la boîte à outils. À l'aide d'un crayon, on reportera les mesures sur les éléments de sol avant de les découper. Pour tracer des lignes perpendiculaires sur les éléments de sol, on utilisera une équerre. Une équerre à onglets conviendra pour tracer et contrôler des angles de 45 et 135 degrés, tandis qu'une fausse équerre servira à tracer un angle à régler. Pour poser



du parquet de façon ajustée au niveau des montants de porte, on aura besoin d'un gabarit de profilage qui se placera contre le montant de la porte. Le profil de la porte pourra ensuite être reporté sur le parquet. Veuillez naturellement aussi prévoir les outils suivants: des cales pour garder un espace libre contre le mur, des écarteurs lorsque le mur n'est pas tout à fait droit ainsi qu'un bon niveau à bulle.

## OUTILS DE COUPE

Lors de la pose de parquet, on utilisera une scie sabre ou scie plongeante ou bien une scie circulaire portable et une scie à table. La scie sabre sera nécessaire pour découper les sols à motifs avec bord fermé, une fois le parquet posé. Après avoir réglé la mesure sur un rail de guidage, vous pourrez scier bien droit. La scie plongeante sera utilisée pour scier le parquet à mesure le long du mur. Pour ce faire, vous pourrez utiliser un rail de guidage, une plinthe ou le boîtier de la scie. La scie à table, avec possibilité de régler la mesure sur la table, sera utilisée pour le tronçonnage et le sciage en longueur du parquet. La scie sauteuse conviendra parfaitement pour découper les éléments de parquet aux dimensions voulues. Si nécessaire, on pourra également utiliser cette scie pour scier certaines formes. Pour scier les angles intérieurs et extérieurs des plinthes, vous pourrez utiliser une scie à onglets. S'il est nécessaire de percer un trou ou réaliser une traversée dans le parquet, il sera également pratique d'avoir une perceuse (électrique ou sur batterie) à portée de main.

## LA POSE

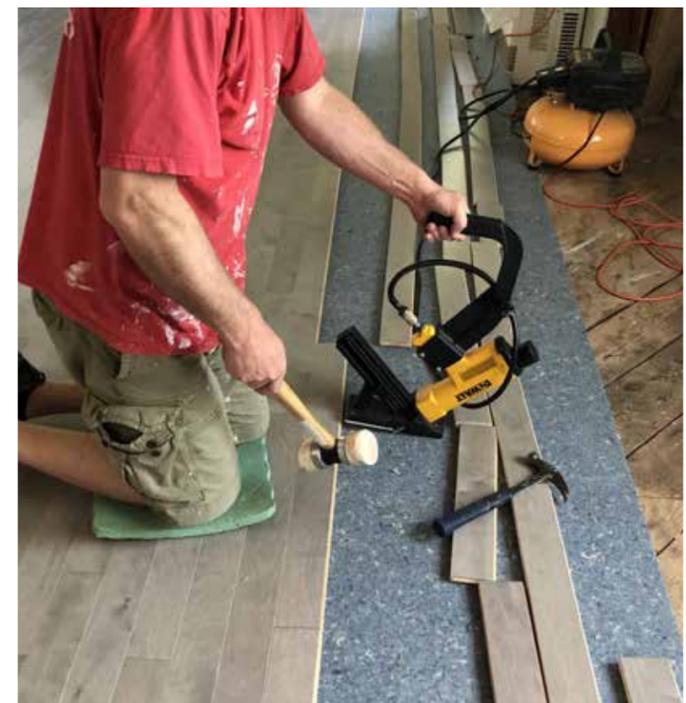
Le parquet devra évidemment être posé tendu. Pour ce faire, on utilisera une cale de frappe et un marteau de mécanicien pour fixer les plinthes et les couvre-joints, un marteau de charpentier pour l'application par le haut ou pour enfoncer des clous. Un maillet en caoutchouc permettra de tapoter correctement les éléments posés dans la colle.

Pour le collage sont disponibles différents peignes à colle. Les peignes à colle sont désignés par un numéro, le numéro indiquant la hauteur des stries de colle.

Afin d'obtenir une finition parfaite du parquet, les clous qui dépassent devront être enfoncés sous la surface à l'aide d'un marteau et d'un chasse-clou.

Pour clouer le parquet, on utilisera des cloueuses pneumatiques ou

'tackers', qui seront équipées d'une tête de frappe pour fixer les clous et les agrafes dans le parquet. Enfin, pour faire fonctionner ces cloueuses, il sera également recommandé de prévoir un compresseur, de préférence un petit appareil portatif.



Pleins feux sur l'artisanat: comment poser du parquet dans les règles de l'art?

Projet

# La pointe de Hongrie confère de l'élégance à chaque intérieur

Opter pour du parquet, c'est opter pour l'élégance. Ce magnifique parquet en chêne vieilli en est la preuve vivante. Ceux qui choisissent le parquet recherchent également la qualité et la durabilité. Le bois possède certes tous les atouts à cet effet, mais il doit être installé et entretenu correctement. Permettez-nous de vous rappeler plusieurs points d'attention.

## UN PARQUET COMME TIRE-L'ŒIL

Cette habitation située à Sint-Martens-Latem porte clairement l'empreinte de l'architecte Benoît Viaene, qui aime combiner le moderne et l'ancien. Il montre ici que les parquets en pointe de Hongrie ne sont pas réservés uniquement aux résidences royales et monumentales, mais qu'il peuvent aussi former des tire-l'œil parfaits dans les intérieurs contemporains. Dans les grandes pièces ouvertes, le choix s'est porté sur le motif pointe de Hongrie avec encadrement, tandis que dans le hall d'entrée et le couloir ont été utilisées des lames larges. Le parquet a été fabriqué en chêne vieilli qui, grâce à ses traces d'usure subtiles, ses bords brisés et ses nuances de couleur, présente le même charme qu'un véritable vieux parquet. L'architecte a fait ici appel au spécialiste des parquets en bois Axis, une entreprise familiale fondée en 1906, où les connais-

sances et l'expertise soigneusement accumulées depuis lors se transmettent de génération en génération. Le producteur et distributeur de sols en bois a récemment ouvert un showroom très particulier à Sijsele-Damme, où les hommes de métier peuvent venir s'inspirer des différents motifs de pose, essences de bois et finitions.

## ÉLÉGANCE INTEMPORELLE GRÂCE AU MOTIF POINTE DE HONGRIE VIEILLI

Anouck Lantsoght, copropriétaire d'Axis, constate que le motif pointe de Hongrie gagne en popularité ces dernières années. "C'est un grand classique parmi les parquets français traditionnels, qui a été de plus en plus souvent utilisé dès le début du 17ème siècle dans les résidences royales, les maisons

de maître, les appartements haussmanniens et autres édifices majestueux. Aujourd'hui, ce motif s'intègre aussi parfaitement dans les intérieurs contemporains, où on le rencontre de plus en plus fréquemment, précisément en raison de son caractère intemporel et élégant." Il ne faut cependant pas confondre la pointe de Hongrie avec les bâtons rompus. "Ce sont les deux motifs les plus connus et tous deux sont populaires, mais ils sont très différents l'un de l'autre. La principale différence réside dans le fait que l'extrémité des éléments est sciée sous un angle de 90° pour les bâtons rompus alors qu'elle est sciée sous un angle de 45 à 60° pour la pointe de Hongrie. C'est pourquoi le motif à bâtons rompus présente un motif 'en zigzag' alors que la pointe de Hongrie arbore un motif 'en forme de V'."

## POSE EXPERTE...

On affirme que le parquet s'embellit avec les années, mais tout dépendra d'une pose correcte. Axis n'a pas hésité à partager avec nous quelques conseils et conditions à remplir. "Celui qui investit dans un sol en bois choisira un plancher qui pourra tenir toute une vie - voire plus - à condition que celui-ci soit posé dans les règles de l'art. La façon dont le parquet devra être posé dépendra du type de parquet choisi et du support sur lequel il sera posé. De plus, les conditions varieront d'une pièce à l'autre et d'un chantier à l'autre. Un bon poseur devra donc avant tout posséder de l'expérience et des connaissances approfondies, de manière à pouvoir faire les bons choix en fonction des facteurs ambiants, des directives de construction en vigueur et d'autres paramètres importants."

Le souci de l'esthétique formera une autre compétence nécessaire: "Le sens de pose du parquet aura un impact important sur l'effet optique de la pièce. Souvent, le parquet sera posé dans le sens de la principale source de lumière et de l'entrée principale de la pièce concernée. Le sens de pose permettra de créer de la profondeur dans une pièce ou faire paraître une pièce plus grande."

## ... ET DANS LES RÈGLES DE L'ART

Le parquet peut être posé collé, cloué ou flottant. Quand faut-il appliquer quelle technique? "Cela dépendra toujours du type de parquet et du support sur lequel le parquet sera posé. La fonction de la pièce et la présence d'un chauffage par le sol joueront également un rôle. Le clouage sur lambourdes en bois constitue la

manière traditionnelle de poser un plancher en bois massif. Le collage est une technique plus contemporaine. Nous recommandons de coller le parquet sur un sous-parquet, surtout en présence d'un chauffage par le sol. Avant de commencer, contactez le fournisseur du chauffage par le sol pour vous assurer que plusieurs mesures nécessaires ont été prises. Par exemple, le chauffage par le sol doit être mis en route progressivement et avoir été coupé totalement au moins une semaine avant la pose du parquet.

Afin que le client puisse profiter d'un parquet en parfait état pendant de nombreuses années, il faudra encore, en tant que poseur, absolument surveiller certains autres facteurs ambiants:

- Contrôlez la qualité du support; posez uniquement du parquet sur un support propre, sec, solide et plat. Mesurez également le taux d'humidité de la chape; celui-ci ne doit pas dépasser 2,5%.
- Laissez le parquet s'acclimater correctement.
- Utiliser uniquement des colles et des produits de finition de qualité.
- Contrôlez le taux d'humidité du plafonnage, celui-ci ne doit pas contenir plus de 5% d'humidité.

## LES BONS SOINS SONT ESSENTIELS

Un parquet de qualité fini avec soin et posé de façon professionnelle sera déjà un bon point, mais

le bois reste un matériau naturel et vivant qui devra aussi être soigné et entretenu correctement. Veillez à ce que le client sache qu'il a un rôle important à jouer dans ce domaine et prodiguez-lui les informations nécessaires:

- Cela peut paraître évident, mais rappelez au client l'importance de protéger la surface du parquet. Placer des feutres sous les chaises et autres meubles et veiller à ce que les griffes des animaux domestiques soient courtes, par exemple, sont des interventions simples qui feront vraiment la différence.
- Veillez à ce que le client sache avec quels produits il pourra nettoyer son parquet; sachez quels produits recommander pour chaque type de parquet. Le parquet peut être nettoyé à la serpillière, mais recommandez assurément au client de bien tordre celle-ci afin qu'elle ne soit pas trop humide.
- On oublie parfois l'importance de la maîtrise de l'humidité et d'une humidité optimale de l'air. Les conditions idéales sont une humidité relative de l'air de 45% à 60% à une température ambiante constante de 20°C. Un hygromètre s'avérera pratique pour surveiller ce taux d'humidité. En cas de forte baisse de l'humidité en hiver, un humidificateur pourra s'avérer utile pour maintenir l'humidité de l'air au bon niveau.

[www.axisbelgium.com](http://www.axisbelgium.com)



© Emile Descheemaeker



© Emile Descheemaeker



© Emile Descheemaeker



© Emile Descheemaeker

# LET'S MEET AGAIN

Lecot est de retour après n'avoir jamais été absent! Notre calendrier d'automne est plein d'événements passionnants et de possibilités de réunions. Nous sommes plus que prêts à vous revoir. Vous l'êtes aussi?

## SAVE THE DATE(S)!

### SALONS

Outre notre propre salon, Lecot est également présent sur de nombreux salons professionnels, tels que Prowood, Polyclose,... Cela vaut la peine d'être visité!

### ATELIERS

Ensemble, nous pouvons créer un environnement de travail plus sûr. Notre atelier "Travailler en sécurité en hauteur" est un bon point de départ. N'hésitez pas à venir!

### JOURNEES DEMO

Votre agence filiale peut enfin vous accueillir à l'occasion de nos traditionnelles journées de démonstration. Collation et boisson, une bonne rencontre et bien sûr de superbes promotions!

Plus d'info sur tous les événements de l'automne via  
[lecotontour.be](https://lecotontour.be)

Lecot on Tour est de retour!

## Lecot on Tour – Nekkerhal Malines

Après plus d'un an, nous pouvons enfin retirer notre doigt du bouton pause. L'année dernière, il n'y avait pas de Lecot on Tour, mais cette année, nous sommes de retour. Et comment!

Après le succès de la première édition au Nekkerhal, nous choisirons à nouveau en 2021 ce lieu central en Belgique. Une fois encore, nous prouverons que nous sommes le plus grand acteur national du secteur de la construction. Votre lien fort dans le domaine des raccords, outils, fixations et produits chimiques, équipements de protection individuelle et bien plus encore. À noter dans votre agenda: 8 octobre 2021, de 10 h à 22 h - Nekkerhal Malines.

### UN MAILLON FORT

Lecot on Tour est un salon professionnel innovant pour les professionnels actifs dans la construction et l'industrie. Plus de 80(!) fournisseurs exposeront leur gamme de produits aux visiteurs, parmi lesquels évidemment de nombreuses nouveautés. Le salon itinérant Lecot on Tour, et à travers lui Lecot, ne se contente pas de se présenter comme un maillon fort. Nous voulons être le maillon qui met directement ces fournisseurs en contact avec leurs clients. Ce salon constitue dès lors une opportunité unique pour, en tant qu'utilisateur/installateur, échanger directement avec les fournisseurs et/ou fabricants sur leurs produits et applications spécifiques. Trouver une appellation appropriée en français ou en néerlandais pour un tel événement n'est pas évident. En Allemagne, on utilise pour ce genre d'événement le terme PVH ou Produktionverbindungshandel. Cette fonction de maillon professionnel fort entre deux entités constitue en d'autres termes l'essence du concept Lecot on Tour ainsi que des journées démos Lecot dans ses établissements.

### CONTACT DIRECT

Ces contacts informatifs entre les clients et les fournisseurs ne s'adressent pas uniquement aux chefs d'entreprise et aux responsables des achats. L'objectif consiste également à ce que les collaborateurs de nos clients visitent notre salon maison au Nekkerhal. C'est en effet eux qui sont confrontés quotidiennement aux quincailleries, à l'outillage et aux équipements de sécurité. Leur avis par rapport à ceux-ci revêt une grande importance pour Lecot et ses fournisseurs.

Il s'agit naturellement aussi d'une partie des tâches de nos représentants, mais avec plus de 65.000 clients et un catalogue de plus de 45.000 références, ce n'est pas évident. Lecot dispose de nombreuses connaissances prêtes à l'emploi 'en interne' sur les produits, mais les fournisseurs pourront toutefois encore insister sur tel ou tel détail ou apporter des précisions ci et là.

Nos représentants et collaborateurs du service commercial interne pourront encore étoffer leurs connaissances des produits les journées précédant le salon. Ils pourront ainsi affiner et optimiser ces connaissances afin de pouvoir encore mieux vous servir en tant que client. Tout cela s'inscrit à nouveau dans la philosophie par essence de Lecot. Nous choisissons d'être ce maillon fort. Nous ne voulons pas être simplement des preneurs de commandes, mais bien une équipe de solutionneurs de problèmes qui pourra vous assister de A à Z.

Ce qui ne change pas, c'est notre sélection soignée de fournisseurs, de telle sorte que nous disposons de tous les grands noms dans tous les groupes de produits. Nous avons à nouveau opté pour des stands modulaires uniformes, afin d'offrir à tous un cadre agréable et paisible pour accueillir les clients.

### OUTLET STORE

Cette année à nouveau, un Outlet Store sera organisé durant le salon. Les visiteurs y trouveront des produits à part entière à de véritables prix de déstockage. Et ce tant dans les blancs, les machines et l'outillage, que dans la quincaillerie de bâtiment, les vêtements de travail et les outils de jardinage.

produits, dotés du meilleur rapport qualité/prix. La division Protecta se présentera à nouveau avec plusieurs services améliorés. Sans oublier, last but not least, Lecot Fleet & Connect: les solutions pour la gestion des machines, la gestion des actifs et track and trace.

### BIENVENUE À TOUS

Tous nos clients sont cordialement les bienvenus, qu'ils viennent de Flandre Occidentale, du fin fond du Limbourg ou qu'ils doivent traverser la frontière linguistique. Les visiteurs seront non seulement invités personnellement via les représentants et collaborateurs en magasin mais vous pouvez également



Attention: ces prix 'outlet' seront pratiqués seulement et uniquement durant le salon le 11 octobre. Ici aussi vaudra la règle 'épuisé = épuisé'! Les achats aux prix 'outlet' devront être payés au comptant et être emportés. Le paiement pourra s'effectuer en liquide, par Bancontact ou Visa.

### VENTES EN LIGNE

Lecot profitera également de l'occasion pour permettre aux intéressés de faire plus ample connaissance avec son système d'e-commerce. Chaque client peut, sur le stand dédié à l'e-commerce, bénéficier d'explications complémentaires ou découvrir de nouvelles fonctionnalités. Via ce média, les utilisateurs peuvent non seulement passer des commandes, mais aussi à tout moment demander des prix, consulter les factures, suivre les commandes en cours, etc. Bref, le stand de l'e-commerce vaudra assurément le détour. Outre ce dernier, Lecot vous attendra encore sur 4 autres stands 'propres': Optimont, où le montage optimal des portes et châssis sera placé au centre des préoccupations, avec un concept "one-stop-shop". STROXX présentera aussi ses derniers nouveaux

consulter toutes les informations sur nos événements d'automne sur [lecotontour.be](https://lecotontour.be).

Gratuit, l'accès est exclusivement réservé aux professionnels de la construction, de l'industrie et de la menuiserie. Lecot veut tout de même prendre les précautions nécessaires et fait passer la santé de tous

en premier. C'est pourquoi nous vous demandons d'enregistrer votre visite à l'avance en utilisant le code QR ci-dessous ou via [lecotontour.be/lecotontour](https://lecotontour.be/)



### INFOS PRATIQUES

Vendredi: 8 octobre 2021  
 Lieu: Nekkerhal Malines  
 Plattebeekstraat 1  
 2800 Malines  
 Heures d'ouverture: de 10 à 22h



**Vous aimez la gestion sans souci de votre parc de machines?**  
C'est **Fleet** pour vous! Vos avantages:

- ✓ Reparations gratuites et collecte facile de la machine
- ✓ Continuer à travailler avec des machines de remplacement
- ✓ Risque financier limité en cas de vol
- ✓ Consultation facile en ligne de votre parc de machines

**Vous voulez savoir où se trouve votre équipement à tout moment?**  
C'est **Connect** pour vous! Vos avantages:

- ✓ Gérez votre parc de machines et vos consommables en ligne
- ✓ Ne perdez pas de temps à rechercher des équipements
- ✓ Vos inspections, certificats et entretiens sont toujours à jour

**PRISE EN CHARGE TOTALE GRACE A**

**Fleet**  
**Connect**

**Nekkerhal  
Malines**

Heures d'ouverture  
10.00 h - 22.00 h

[lecotontour.be](http://lecotontour.be)

**Lecot**

**ON**

**TOUR**

..... **salon professionnel** .....

du bâtiment & l'industrie

**8 OKT 2021**



**ENREGISTREZ  
VOTRE VISITE**

**OUTLET DÉSTOCKAGE**  
REMISES EXCEPTIONNELLES  
& **PRIX CHOCS**

ELECTROMENAGER | VÊTEMENTS DE TRAVAIL | MACHINES ET  
OUTILLAGE | QUINCAILLERIE | OUTILS DE JARDIN

**POP-UP**

PRIX INCROYABLES SUR LES NOUVELLES GÉNÉRATIONS DE MACHINES ET OUTILLAGE

# FACILITÉ D'UTILISATION ET DURABILITÉ SUPÉRIEURES

- Emballage écologique pour des adhésifs parquet hybrides
- Le même produit, la même qualité
- Plus facile à recycler
- Plus facile à empiler, prend moins de place



Nesting sans poussière avec Aerotech®

Publi-reportage

## Supprimez la poussière pendant les opérations de nesting

Les nouvelles technologies s'accompagnent généralement de nouveaux besoins. Il n'en va pas autrement avec le nesting. Les outils de serrage Aerotech® permettent de vous débarrasser des nombreuses poussières et copeaux générés lors des opérations d'usinage.

### NESTING SANS SOUCIS

Non seulement les grandes entreprises de production, mais aussi les petites PME découvrent désormais les avantages de la technique du nesting. Si, de par le passé, les pièces étaient d'abord sciées sur la déligneuse puis parachevées au moyen d'une défonceuse CNC, la machine de nesting se charge aujourd'hui simultanément du sciage et de l'application des éléments de construction et/ou des perçages en ligne en une seule et même étape. Alors qu'avant, la déligneuse enlevait peu de matière (épaisseur de la lame de scie: 3,2 mm), cette opération est désormais assurée par une fraise D12 ou D14, ce qui produit évidemment davantage de poussières et de copeaux.

Tout le monde sait désormais que les particules fines sont nocives pour la santé. Elles peuvent provoquer de graves problèmes respiratoires ou d'autres problèmes de santé, qui ne seront souvent découverts que des années plus tard. En outre, les autorités mondiales soulignent que le formaldéhyde, qui peut être libéré lors de l'usinage de MDF, constitue l'un des principaux risques pour la santé des travailleurs du bois. L'aspiration des poussières à la source revêt dès lors une grande importance. C'est pourquoi a été développé Aerotech®.

### DÉPOUSSIÉRAGE À LA SOURCE

Aerotech® est un système innovant qui marie outil de serrage haute précision et turbine d'extraction. Il élimine sans effort les poussières qui se dégagent lors du nesting ou du fraisage de MDF ou de panneaux de particules. L'outil permet pour ainsi dire de soulever la poussière, avant que le système d'extraction centralisé ne prenne le relais. Outre un environnement de travail plus sain, cela garantit aussi:

#### 01 Des économies d'énergie

Aerotech® ne nécessite aucune énergie supplémentaire et réduit les besoins en air comprimé. Ce qui se traduit par des économies d'énergie considérables.

#### 02 Plus de productivité

L'entretien et les réparations prendront moins de temps et les temps d'immobilisation des machines seront réduits. Vous pourrez ainsi désormais investir



dans votre production le temps que vous ne devrez plus consacrer au nettoyage et à l'aspiration du plateau inférieur.

#### 03 Une durée de vie plus longue des outils

Le risque de brûler la pièce sera réduit parce que les copeaux sont éliminés immédiatement, de telle sorte que la fraise ne décomposera pas ses propres copeaux en poussière. Dans la pratique, cela garantira une durée de vie plus longue de l'outil de coupe, une vitesse d'alimentation plus élevée et un risque de casse réduit.

#### 04 Moins d'entretien

Cela évitera que la poussière n'entrave le bon fonctionnement de la machine CNC, de telle sorte que celle-ci nécessitera moins d'entretien. Bref: réduction des coûts de maintenance, réduction des coûts de service et donc augmentation des économies.

Plusieurs modèles d'Aerotech® sont disponibles. Vous trouverez ainsi l'outil adéquat pour chaque entreprise et chaque application.



© Robaco

© Robaco



Pour vous faire une idée : Aerotech® est équipé d'une fraise de Ø 14 mm; s'utilise pour l'usinage de panneaux MDF d'une épaisseur de 18 mm; selon un système à 3 équipes (220 jours de production); élimine 8,4 tonnes de poussière et supprime le besoin d'air comprimé et d'extracteurs.

Admirez l'Aerotech® en action:



[www.robaco.be](http://www.robaco.be)

© Robaco

**SODAL**

**BUILD THE FUTURE**



Pieter Hostyn

Débutant sous les projecteurs

Sang neuf

# Pieter Hostyn ne compte que sur lui-même

Close Up News aime donner la parole aux débutants du secteur. Cette fois, c'est à Pieter Hostyn que revient cet honneur. Pieter voulait d'abord devenir vélociste, mais par nécessité, il s'est retrouvé dans le bâtiment et ne s'en est jamais plaint. Avec plus de 29 ans d'expérience à son actif, Pieter a fait le grand saut l'année dernière en devenant charpentier indépendant.

## COMMENT AVEZ-VOUS ATTERRI DANS CE SECTEUR?

“Je me suis retrouvé dans le bâtiment parce que, après avoir obtenu mon diplôme, il n'y avait pas assez de travail dans ma région pour être vélociste. J'ai appris à poser des cloisons en gyproc et des systèmes de plafonds, puis j'ai travaillé pour une entreprise spécialisée dans la construction à ossature bois. J'avais un très bon patron qui m'a appris toutes les ficelles du métier. Par mauvais temps, je travaillais dans l'atelier. C'est ainsi que j'ai appris à utiliser toutes les machines et à maîtriser de nombreux autres aspects du métier. C'est par la pratique qu'on apprend le mieux. Après une opération du dos, j'ai fait un pas de côté. Le spécialiste m'avait conseillé de chercher un emploi moins pénible, mais travailler comme magasinier n'était pas vraiment fait pour moi. J'ai la construction dans le sang.”

## POURQUOI AVEZ-VOUS CHOISI DE VOUS LANCER COMME INDÉPENDANT L'AN DERNIER?

“Au cours des deux dernières années, j'ai entièrement rénové la maison de mon fils. Seule la façade a été conservée, tout le reste a été démolé puis reconstruit. Faire tout moi-même m'a procuré énormément de satisfaction. Lorsque j'étais encore salarié, j'effectuais déjà aussi mon travail comme si c'était pour moi, mais les jeunes que je formais pour mon employeur n'avaient plus cet état d'esprit, et cela a écorné ma motivation. Je n'ai pas regretté mon choix un seul instant, au contraire, j'aurais dû le faire 15 ans plus tôt. Mon entourage m'a pris pour un fou.

Tu ne vas tout de même pas quitter un beau poste avec un salaire fixe, hein? Je suis heureux d'avoir osé faire ce pas quand même. Cela me permet de réaliser de beaux projets, je commence et j'arrête quand je veux et je peux faire les choses à ma façon.”

## JUSTEMENT, COMMENT DÉCRIRIEZ-VOUS 'VOTRE FAÇON'?

“Fournir de la qualité et tout parachever dans les moindres détails. Je préfère travailler une heure ou deux de plus que devoir parachever quelque chose rapidement parce que le temps commence à presser. C'est ce que m'a enseigné mon ancien patron. À côté de cela, je veille toujours à ce que ma camionnette et le lieu de travail soient parfaitement en ordre. Cela prend du temps, mais vous regagnez celui-ci plus tard parce que cela permet de travailler plus rapidement. Je ne peux pas travailler dans le désordre. Le revers de la médaille, c'est que je fais des longues journées. Ma femme ose me faire remarquer que je dois encore apprendre à faire la part des choses et à dire non de temps en temps. Mais ce n'est pas encore pour tout de suite car il y a des investissements à amortir. Je veux aussi me constituer des réserves maintenant pour pouvoir me ménager plus tard.”

## A QUELS INVESTISSEMENTS AVEZ-VOUS PROCÉDÉ?

“J'ai d'abord et surtout investi dans une camionnette décente et les outils nécessaires. Les premiers mois,

j'ai pu utiliser l'atelier d'un ami, puis j'ai eu la chance que l'atelier d'un autre artisan que je connaissais se libère près de chez moi, ce dernier ayant décidé de déménager vers un atelier plus spacieux. Je suis en train de l'équiper progressivement de machines. J'ai par exemple déjà acheté une scie à panneaux et un système d'aspiration des poussières, ainsi que divers établis et une machine pour la pose de charnières à boîtier. Les machines CNC ne sont pas pour moi. Je préfère les véritables travaux de menuiserie artisanaux d'autrefois. Plus un projet peut être rustique, mieux c'est. J'admire également les artisans qui sont encore un peu de la vieille école. Je ne vois pas le travail artisanal disparaître de sitôt. Pour moi, il y aura toujours une demande pour celui-ci.”

## LES CLIENTS SUIVENT-ILS?

“Je ne peux absolument pas me plaindre. Le bouche à oreille fait son boulot. Bien que je n'aie pas encore de site web et que je ne partage pas grand-chose sur Facebook, de nombreux clients arrivent à me trouver par eux-mêmes. De plus en plus d'architectes des environs font appel à moi, et je fais également partie d'un groupe d'amis constitué de six hommes de métier ayant chacun leur propre spécialité, et qui se transmettent régulièrement des travaux. Mes projets vont de la pose de stratifié à la construction d'annexes entières en passant par le placement de portes intérieures, de fenêtres et de portes. Par exemple, j'ai eu récemment l'occasion de réaliser

et parachever une grande annexe sur deux étages: depuis le béton brut jusqu'au stratifié en passant par le gyproc. Un très beau challenge. Les clients peuvent s'adresser à moi pour tout ce qui touche au bois, mais je pose également des portes et fenêtres en aluminium ou en acier. Les grandes entreprises ne se bousculent pas au portillon pour les petits travaux, mais pour moi, c'est l'idéal.”

## DANS QUELLE DIRECTION VOUS VOYEZ-VOUS ÉVOLUER AU COURS DES PROCHAINES ANNÉES?

“J'envisage mon avenir principalement dans les menuiseries intérieures. J'ai déjà 47 ans, de telle sorte que je ne pourrai pas continuer éternellement à effectuer les plus gros travaux à l'extérieur. J'aime vraiment me charger des travaux d'intérieur plus raffinés et j'espère pouvoir m'y consacrer de plus en plus, que ce soit avec des panneaux ou avec du bois massif. Je ne me vois pas encore engager des collaborateurs pour l'instant. J'ai formé un certain nombre de personnes lorsque j'étais salarié. Je pourrais donc certainement le faire, mais je n'en ai plus envie. Je n'ai pas besoin de grandir pour grandir.”

## QUE FAITES-VOUS QUAND VOUS NE TRAVAILLEZ PAS?

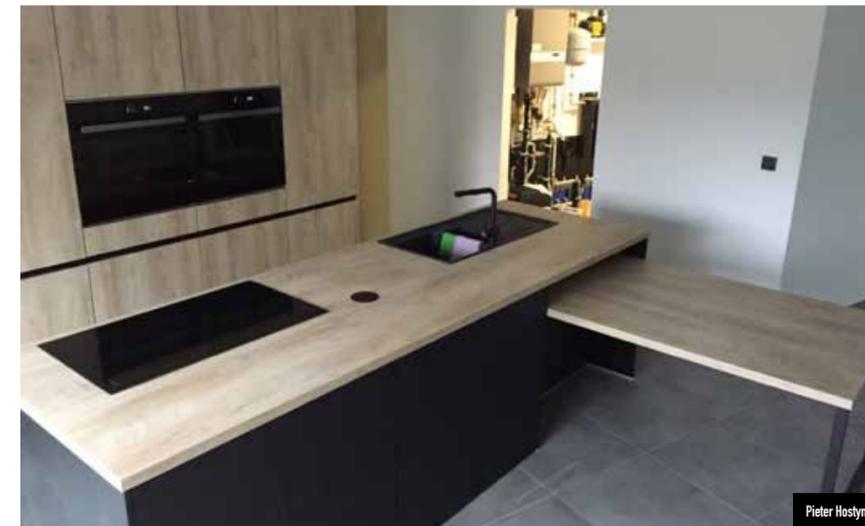
“Actuellement, je travaille aussi le samedi et je fais mes papiers le dimanche après-midi. Il ne me reste donc pas beaucoup de temps pour la détente, mais mon dimanche matin est sacré. Je vais alors faire du vélo. Cela me fait mal quand je vois que mes amis cyclistes peuvent sortir à vélo plus souvent, mais j'espère que dans quelques années, je trouverai davantage de temps pour me joindre à eux.

Travailler dur maintenant est un choix délibéré: quand nous serons pensionnés, mon épouse et moi aimerions partir en Espagne ou dans le sud de la France pour trouver le soleil. Occupé ou non, en tant que fan de foot, je ne manque aucun match d'Anderlecht. Si je ne peux pas regarder parce que je suis au travail, je mets au moins le match à la radio. Enfin, mon épouse et moi aimons aller régulièrement au restaurant, car je ne lui suis pas d'une grande utilité en cuisine. Je sais tout au plus à cuire un œuf ou des spaghettis.”

[www.facebook.com/schrijnwerkenhostyn.be](http://www.facebook.com/schrijnwerkenhostyn.be)



Pieter Hostyn



Pieter Hostyn

Hawa Porta 60/100 HMT pour les solutions à galandage offrant de nouveaux avantages

Advertorial

# La perfection en termes de flexibilité et de fonctionnalité

Les leaders suisses des portes coulissantes ont révisé avec succès la solution classique des portes à galandage. Hawa Porta 60/100 HMT permet à l'architecte d'intérieur de travailler de manière encore plus flexible et plus économique. Les utilisateurs de cette amélioration intelligente profitent de la nouvelle fonctionnalité, mais aussi d'un plus grand confort avec la qualité éprouvée de Hawa Porta.

## SOUPLESSE D'UTILISATION ET RAPIDITÉ DE MONTAGE

Avec des dimensions d'installation minimales, elle peut être rapidement et facilement installée dans les coffres à galandage, au plafond et maintenant même intégrée au plafond. Grâce aux kits de montage, le montage sans outils des rails, des ferrures et des portes dans le coffre est facilement réalisable une fois le chantier achevé.

Le montage de la porte s'effectue sans outils. Si les kits de montage ne sont pas utilisés, l'intégration ultérieure de la technique de ferrures peut être effectuée via l'ouverture de montage connue et éprouvée. Les impuretés et les réusinages ultérieurs sont en grande partie évités. Pour les rails de roulement dissimulés, il existe un profil d'intégration au plafond qui permet une association propre et efficace du rail de roulement et des éléments du plafond. Tout cela permet de réduire les délais de montage et d'économiser du temps et de l'argent.

Le fait que la ferrure Hawa Porta 60/100 HMT ait été testée selon la norme DIN quant à la durabilité et la surcharge dans la classe la plus élevée va finalement dans le même sens. Grâce à un test à 100 000 cycles (équivalent à environ 25 ans d'utilisation) sans dommage, elle promet une longue vie. Cela donne à



l'utilisateur une sécurité d'investissement et à l'artisan des clients satisfaits. Pour une efficacité maximale, Hawa Porta 60/100 HMT peut, en option, être achetée comme un kit complet.

## CONCEPTION FILIGRANE AVEC UN CONFORT PUSH-TO-OPEN

Hawa Porta 100 HMT, destinée aux portes en bois pesant jusqu'à 100 kg, se distingue grâce à une nouvelle manipulation Push-to-open avec une fermeture automatique par traction. D'une part, elle

garantit que la porte freine et se rétracte en douceur, et d'autre part, un léger geste fait sortir la porte du coffre. Des chariots haute performance avec roulements à billes de précision et des guidages de galet en plastique adhésif permettent un déplacement souple et silencieux.

Avec la ferrure Hawa Porta 60 HMT pour les portes en bois pesant jusqu'à 60 kg, un amortisseur à ressort éprouvé fournit l'aide nécessaire. Les poignées sur le bord de la porte des solutions à galandage peuvent être complètement supprimées à l'avenir pour les deux versions. Avec la technique invisible intégrée dans le rail de roulement, cela permet de réaliser des structures élégantes haut de gamme extrêmement harmonieuses.

Avec la famille Hawa Porta, il est possible de réaliser des options de design filigrane particulièrement attrayantes dans de nombreuses autres applications grâce à une hauteur d'intégration minimale. Des accessoires pratiques pour des portes coulissantes synchronisées à ranger en parallèle complètent les options d'utilisation de ce produit polyvalent et sophistiqué.

[www.hawa.com](http://www.hawa.com)

Hawa Porta

Facile à manipuler,  
flexible à monter

Hawa Porta 100 HMT

Nouveau  
avec solution  
Push-to-open

Aussi confortable comme jamais auparavant : Grâce à sa manipulation Push-to-open et son amortisseur, **Hawa Porta 100 HMT** facilite aux portes coulissantes en bois pesant jusqu'à 100 kg une sortie en douceur de leur galandage. L'intégration affleurante au plafond permet de créer de nouvelles solutions de conception attrayantes. Et le kit de montage innovant garantit un parfait coulissement en évitant tout encrassement lors de la phase de construction. Plus d'informations sur: [hawa.com/fr/hawa-porta-hmt](http://hawa.com/fr/hawa-porta-hmt)

Rendez nous visite du 17 au 21 octobre au salon Prowood 2021, Hall 4, stand 4126, ou sur [www.hawa.com](http://www.hawa.com)

**Hawa**  
Sliding Solutions

Rogiers à Prowood

Publi-reportage

## Vivement vous revoir à Prowood 2021

Vous parliez d'une reprise! Oui, nous allons nous revoir en chair et en os, et nous en sommes ravis. De surcroît, il n'y a pas de meilleur endroit pour partager à nouveau ensemble notre passion du bois que le salon Prowood au Flanders Expo à Gand – du dimanche 17 au jeudi 21 octobre.

### LA NÉCESSITÉ D'UN SALON PROFESSIONNEL

Nous avons besoin de contacts, d'un salon professionnel et ressentons nous aussi l'envie d'être à nouveau proches de nos clients. Au moment de prendre la décision de participer à Prowood 2021, nous n'avons donc pas hésité une seconde. Avec notre stand de pas moins de 1.300 m<sup>2</sup>, nous serons le plus grand exposant des trois halls, mais tel n'est

circuler. Des démonstrations sans engagement seront effectuées sur différentes machines, comme la morbidelli m100 (centre CNC pour panneaux), la stefani kd (encolleuse de chants), l'accord 25 fx (centre CNC pour bois massif) et la class px 350i (scie à panneaux). Nos représentants, techniciens et spécialistes des logiciels se feront un plaisir de répondre à vos questi-

boire un verre et discuter agréablement.

Envie de venir jeter un œil? Nous vous offrons une entrée gratuite\*! Pour obtenir celle-ci, surfez sur [www.prowood-fair.be/fr/register/company](http://www.prowood-fair.be/fr/register/company) et utilisez le code **ROG879**.

\*Attention, pour accéder au salon vous aurez aussi besoin d'un certificat covid. Vous trouverez toutes les informations sur l'installation de l'appli Covid Safe et le certificat sur [covid-safe.be/fr](http://covid-safe.be/fr).

N'oubliez pas non plus d'apporter votre carte d'identité.

See you soon at Prowood 2021!



### HEURES D'OUVERTURE:

Dimanche 17/10/2021 de 10h à 18h  
Lundi 18/10/2021 de 12h à 20h  
Mardi 19/10/21 de 12h à 20h  
Mercredi 20/10/2021 de 12h à 20h  
Jeudi 21/10/2021 de 10h à 18h

Adresse: Flanders Expo, Maaltekouter 1,  
9051 Gand

assurément pas notre but. Notre objectif consiste à vous présenter la gamme la plus complète possible, des machines classiques aux machines CNC, tant pour les petits menuisiers que pour les grandes entreprises industrielles. Nous pouvons évoluer avec nos clients, de la première scie à panneaux à une ligne entièrement automatisée.

ons. Pour une démonstration sur mesure, nous vous invitons à vous rendre dans l'un de nos centres technologiques à Waregem, Herentals ou Namur.

### RENSEIGNEMENTS PRATIQUES

Vous pourrez admirer les différentes machines de notre marque maison SCM dans le hall 1, sur le stand n°1120. Les autres marques, comme Tornado, Salvador et Plasticband, seront regroupées sur les stands n°1116 et n°1118, également dans le hall 1 dans le prolongement du stand n°1120. Au bar, vous pourrez toujours déguster des spécialités italiennes,



**Gestion sûre de la poussière de bois et des lames de scie sur les toupies**

**Sécurité et bien-être**

# Woodwize supprime les zones grises

Effectuez-vous parfois dans votre atelier des opérations de sciage sur une toupie? Est-ce vraiment possible? Et quid de la poussière de bois? Êtes-vous sûr que vous utilisez les équipements de protection appropriés et que votre système d'extraction des poussières est efficace? Il y a de fortes chances que vos réponses à ces questions soient plutôt hésitantes, et cela n'a pas échappé à Woodwize. Cette association sectorielle a récemment créé un groupe de travail pour supprimer les zones grises comme celles-ci.

**LA PRÉVENTION ET LE BIEN-ÊTRE DANS LE SECTEUR DU BOIS ET DE L'AMEUBLEMENT**

Depuis l'été 2015, Woodwize mise fortement sur la prévention et le bien-être. Stefan Hinnekens a alors été engagé pour mettre ces thématiques plus en avant dans les entreprises et les écoles. Au cours d'une discussion éclairante, il nous a expliqué pourquoi vous devez, vous aussi, en faire votre fer de lance. "J'avais déjà beaucoup d'expérience lorsque j'ai commencé chez Woodwize. Pendant plus de 25 ans, j'ai gravi tous les échelons dans des environnements de production traditionnels: de jobbiste à directeur de production. J'ai également suivi une formation de conseiller en prévention et avais donc déjà certaines affinités avec cette matière. Malheureusement, toutes mes expériences n'ont pas été positives et j'ai été témoin de plusieurs accidents graves, voire mortels, au cours de ma carrière, mais ces expériences m'aident dans mon travail aujourd'hui. Je sais comment les choses fonctionnent dans les entreprises, quels sont les obstacles et combien il est important de sensibiliser et motiver les responsables."

Avant de pouvoir s'attaquer à un problème, il faut l'identifier, et c'est précisément la tâche à laquelle s'est intensivement consacré Stefan au cours de ses six premiers mois. "J'ai interrogé plus de soixante organisations et institutions; employeurs, organisations patronales, syndicats, travailleurs, conseillers en prévention, écoles et centres de formation, compagnies d'assurance, autorités de contrôle, etc. Il est vite apparu que le thème de la prévention n'était pas suffisamment présent dans de nombreuses entreprises, des plus petites aux plus grandes. Lorsqu'il s'agit de leur production et de leurs finances, les chefs d'entreprise n'hésitent pas à s'entourer des meilleurs spécialistes, mais la santé et la sécurité de leurs collaborateurs sont encore trop souvent laissées de côté."

**NÉCESSITÉ D'UNE AIDE DE PREMIÈRE LIGNE**

Stefan a tiré cinq conclusions clés des sondages qu'il a réalisés:

- 01 Il y a un manque de vue d'ensemble. Souvent, il n'existe pratiquement pas de politique de prévention cohérente, on intervient de manière ponctuelle lorsque des problèmes ou des situations dangereuses se présentent et on tire ensuite trop peu les leçons de ces expériences.
- 02 De telle sorte que cette matière est trop peu connue.
- 03 Le manque de motivation en est la principale raison.
- 04 Celui qui n'est pas suffisamment motivé aura du mal à s'organiser. La politique de prévention sera dès lors insuffisamment ancrée dans l'entreprise.
- 05 Et quand l'on trouve tout de même la volonté d'instaurer une politique de prévention soutenue, on se heurte à un manque de conseils de première

ligne. Stefan a remarqué la nécessité d'un interlocuteur confidentiel de manière à ce que vous puissiez admettre en toute vulnérabilité que tout n'est pas en ordre, sans directement vous faire taper sur les doigts. D'un organisme pour vous soutenir et vous aider à tout de même prendre les mesures nécessaires sans que cela n'entraîne des frais de consultance exorbitants.

Fort de ces informations, Stefan s'est mis à l'ouvrage. "Au cours de nos cinq premières années de fonctionnement, nous nous sommes concentrés sur la sensibilisation et l'information afin de fournir la vue d'ensemble nécessaire et de motiver les gens d'une manière facilement accessible. Nous avons commencé par organiser des soirées d'information et des formations, et avons élaboré de la documentation en tout genre que les intéressés peuvent utiliser et personnaliser gratuitement, sur mesure pour leur entreprise. Nous nous adressons tant aux écoles qu'aux entreprises. En effet, les élèves d'aujourd'hui seront les travailleurs de demain. Il ne faut pas sous-estimer le pouvoir des outils que les jeunes reçoivent à l'école. Je me souviens ainsi encore et toujours de la façon dont Monsieur Thermote, mon professeur en troisième secondaire, montrait très précisément comment il positionnait ses doigts sur une pièce lorsqu'il effectuait des opérations de sciage à la machine. Je procède moi-même encore et toujours de cette façon aujourd'hui. Je revois encore son visage, ou comment une première impression laisse souvent des traces indélébiles. Les entreprises et les écoles qui s'adressent à nous peuvent être assurées que nous traiterons leurs questions de manière anonyme et que nous les aiderons rapidement. Nous avons entre-temps établi de bonnes relations avec divers services publics et autres organismes pertinents." Le rôle de Woodwize consiste à vous guider vers les organismes les mieux placés pour répondre à vos questions spécifiques en matière de prévention. Si vous choisissez d'élaborer vous-même votre propre politique de prévention, ils vous fourniront alors la documentation nécessaire.

**OIRA 2.0**

Dès le début, Woodwize a également soutenu la promotion de l'outil interactif d'évaluation des risques en ligne 'OIRA Bois'. "L'Agence européenne pour la Sécurité et la Santé au Travail (l'EU?OSHA) a pris l'initiative de développer cet outil et de le mettre à la disposition des différents États-membres. OIRA Bois a pour but d'aider les petites entreprises, qui constituent la grande majorité de notre secteur, à préparer et à effectuer les évaluations des risques légalement obligatoires, mais nous avons remarqué que cet outil est de plus en plus utilisé par les grandes entreprises également. C'était une très belle initiative (l'outil existe depuis 2014), mais il y avait encore beaucoup d'améliorations possibles en termes de contenu et de convivialité. Au sein de Woodwize, nous avons pris l'initiative, en collaboration avec le point focal belge de l'EU?OSHA, de retravailler l'outil OIRA Bois afin qu'il traite les demandes beaucoup plus rapidement et qu'il corresponde mieux aux situations réellement

rencontrées sur le lieu de travail. Nous continuerons également à adapter et compléter cet outil au fur et à mesure que nous jugerons cela nécessaire. Vous trouverez le lien vers OIRA Bois, ainsi qu'un outil spécifique d'analyse des risques pour les machines, notamment sur le site web de Woodwize."

**LA CONSCIENCE ÉVOLUE**

Faire de la sécurité et du bien-être une réalité dans les entreprises n'est pas toujours aisé, mais le vent est heureusement en train de tourner. Stefan remarque que la société commence à voir les choses différemment. "Alors que celui qui portait des bouchons d'oreille dans les années '80 ou '90 était considéré comme un faible par exemple, nous trouvons cela normal aujourd'hui, tant en soirées que sur le lieu de travail. En tant qu'adultes, nous sommes parfois réticents à porter un casque et un gilet de sécurité à vélo, mais pour nos enfants, c'est la chose la plus normale du monde. Les entreprises rechignent souvent à investir du temps et des moyens, mais j'ai constaté qu'un manque d'investissement dans les politiques de prévention peut finalement leur coûter beaucoup plus cher. Cela peut paraître dépassé, mais lorsqu'elles prennent des décisions en matière de sécurité et de bien-être, les entreprises devraient vraiment appliquer le principe du 'bon père de famille'. Investir dans la prévention peut également être vu comme une forme de responsabilité sociale des entreprises. On me demande par exemple souvent combien de personnes devraient suivre une formation de premiers secours et bien, même si la législation est moins stricte, je pense que tout le monde devrait le faire. Vos collaborateurs ne vous reprocheront pas de devoir investir quelques heures de travail dans une telle formation et celle-ci pourra également leur être utile en dehors du travail. Ce faisant, vous contribuerez à créer une société plus sûre."

**PAS À PAS**

Ici s'applique le dicton 'petit à petit, l'oiseau fait son nid'. Une politique de prévention parfaite ne s'élabore pas du jour au lendemain, si tant est que la perfection soit possible, mais de nombreux petits pas vous rapprocheront de votre objectif. "Nous organisons de temps en temps des sessions d'information et des programmes de sensibilisation dans quelques grandes entreprises possédant des politiques de prévention impressionnantes. Voir ce qui est possible constitue une source d'inspiration et constater que tout ne fonctionne pas parfaitement même dans les grandes entreprises qui ont beaucoup plus d'argent et de moyens insufflé du courage aux (plus) petites entreprises. Chacun peut agir à son échelle. Vous ne devez pas non plus agir seul, impliquez vos collaborateurs. Ce sont vos spécialistes, car ils savent mieux que personne où se trouvent les risques. Demandez-leur quelles sont les situations les plus dangereuses auxquelles ils sont confrontés. Le fait de travailler avec ces réponses et de fournir un feedback sur celles-ci renforcera l'engagement sur le lieu de travail. Communiquer clairement sur quelque chose que l'on ne peut pas

immédiatement mettre en pratique permettra également d'accroître l'implication."

**GRUPE DE TRAVAIL SÉCURITÉ TECHNIQUE**

Après plus de cinq ans, Stefan a remarqué que plusieurs thèmes se trouvaient dans une zone grise. Personne ne peut dire exactement quelle est la situation ni ce qui est ou n'est pas possible. Parce que l'ignorance n'apporte rien de bon, Woodwize créé le groupe de travail 'Sécurité Technique'. "A travers ce groupe de travail, nous voulons aborder ces sujets brûlants afin de créer davantage de clarté et d'unanimité. Au sein de ce groupe de travail sont donc représentées toutes les parties prenantes pertinentes. Outre Woodwize, en tant que représentant des entreprises, les différents couples de l'enseignement, le SPF Emploi, Travail et Concertation sociale - Contrôle du bien-être au travail (CBE) ainsi que l'organisme d'inspection des écoles en font également partie. Le groupe de travail 'Sécurité Technique' organise des sous-groupes de travail ad hoc, qui recherchent des réponses et des solutions claires. Deux tels sous-groupes de travail sont actuellement actifs: un consacré à l'utilisation des lames de scie sur les toupies et l'autre qui se penche sur la poussière de bois. La composition de ces sous-groupes de travail diffère en fonction de la thématique. Dans celui sur l'utilisation des lames de scie, par exemple, sont également représentés un fabricant de machines et un fabricant d'outils de coupe. Tandis qu'un médecin du travail siège par exemple dans celui consacré à la poussière de bois.

**Quelle est la situation concernant les lames de scie sur les toupies?**

"Travailler avec des lames de scie sur les toupies s'avère une question complexe. Même si j'avais espéré

que nous aurions déjà des résultats plus concrets à ce jour, je suis surtout content que nous ayons osé aborder le sujet. Il y a encore trop de zones d'ombre. L'utilisation de lames de scie sur les toupies était par exemple auparavant déconseillée par la législation, mais était autorisée si l'on ne pouvait faire autrement, moyennant une analyse des risques spécifique et l'adoption de mesures supplémentaires. Suite à un renforcement des normes européennes, les fabricants de machines sont désormais tenus d'indiquer dans le mode d'emploi des nouvelles toupies qu'il n'est pas autorisé d'utiliser des lames de scie sur la machine. Si ce n'est plus possible sur les nouvelles toupies, que faire par contre de toutes ces vieilles machines encore en circulation? Et avez-vous encore le droit de réaliser des rainures avec votre outil de coupe? Il faut oser regarder la réalité en face. Les opérations de sciage peuvent en effet parfaitement être effectuées sur d'autres machines plus complexes, mais les menuisiers débutants n'ont souvent pas les moyens d'investir, par exemple, dans des machines CNC ni dans un large parc de machines. Nous n'en sommes donc pas encore là, mais je suis convaincu que nous parviendrons à tout clarifier et à mettre en place des outils clairs. Il pourra s'agir d'un manuel spécifique ou de codes de bonnes pratiques, que nous agrémenterons de toutes sortes de matériel visuel et vidéo."

**Et quid de la poussière de bois?**

"La poussière de bois est un véritable tueur silencieux. Vous ne remarquez pas ses effets immédiatement, mais si vous en respirez tout au long de votre carrière sans protection adéquate, il y aura de réelles chances que vous soyez confronté à de graves problèmes de santé à la fin de celle-ci. Il ne faut pas avoir peur, les solutions et les équipements de protection existent, mais il faut savoir quand les utiliser et comment les utiliser correctement. À nouveau, il faut que tout le

monde soit sur la même longueur d'onde. Certaines écoles évitent par exemple de travailler avec des essences de bois tropicales parce qu'elles renferment des substances cancérigènes, mais cela a-t-il un sens si les élèves doivent ensuite travailler continuellement avec du bois tropical pendant leur stage ou sur leur lieu de travail? Une fois encore, la poussière de bois et les substances toxiques présentes dans le bois ne sont pas dangereuses si vous les gérez correctement. Les gérer correctement signifie aussi vérifier régulièrement si votre protection est toujours efficace. Vous avez beau avoir installé un système d'extraction des poussières dernier cri il y a dix ans, si votre parc de machines s'est considérablement élargi dans l'intervalle, ce système d'extraction sera peut-être encore bon, mais plus efficace. Le groupe de travail élabore actuellement un arbre décisionnel qui montre au moyen de visuels à quel moment doivent être utilisés tels ou tels équipements de protection. Nous en proposons un en version papier, qui doit surtout être clair et concis, et un en ligne grâce auquel vous pouvez chaque fois cliquer pour obtenir des informations plus détaillées. Nous présenterons cet arbre décisionnel pour la première fois lors du séminaire sur la poussière de bois que nous organiserons à Prowood." [www.woodwize.be](http://www.woodwize.be)

**ASSISTEZ AU SÉMINAIRE SUR LA POUSSIÈRE DE BOIS**

- **Quand:** le 19/10/2021 de 9h30 à 13h.
- **Où:** Prowood, Flanders Expo Gand

Entrée gratuite à condition de s'inscrire au préalable: [www.woodwize.be/nl/events/veiligheid\\_prowood.asp](http://www.woodwize.be/nl/events/veiligheid_prowood.asp)



**noblesse**  
For Quality Solutions



DORENAVANT LA GAMME COMPLETE DE ALTENDORF GROUP EST DISPONIBLE CHEZ NOBLESSE BENELUX

**VOTRE SPECIALISTE POUR LES SCIES A FORMAT ET LES ENCOLLEUSES DE CHANTS**

**Nous avons la bonne machine pour vous!**



Altendorf F45



Hebrock F-serie

**La scie à format que tout le monde veut! Composée suivants vos besoins spécifiques.**

**Compacte, une encolleuse conviviale pour une finition complète à un prix attractif.**

**Souhaitez-vous une démonstration des solutions Altendorf? Bienvenue dans notre showroom à Londerzeel.**

NOBLESSE BENELUX N.V. - INDUSTRIEPARK - NERINGSTRAAT 2 - 1840 LONDERZEEL

TÉL.: +32 (0)52 30 09 81 - [info@noblesse.be](mailto:info@noblesse.be) - [www.noblesse.be](http://www.noblesse.be)



TECHNOLOGISCHE HOUTVAKBEURS

**PROWOOD**  
17-21/10/2021

SALON TECHNOLOGIQUE DU BOIS

**RENDEZ-NOUS VISITE À PROWOOD 2021**  
DU 17 AU 21 OCTOBRE, FLANDERS EXPO - GAND  
**ET DÉCOUVREZ LA VASTE GAMME BERMA**  
**AU STAND 2435**



[www.bermabru.be](http://www.bermabru.be)  
[www.bermadecor.com](http://www.bermadecor.com)



VOTRE SPÉCIALISTE EN  
QUINCAILLERIE POUR AMÉNAGEMENT  
INTÉRIEUR ET MEUBLE



**Nouvelles et conseils de la Bouwunie**

**Actua**

**Les carnets de commandes sont bien remplis, mais la hausse des prix inquiète**

Selon le récent baromètre de la construction publié par la Bouwunie, les carnets de commandes des entreprises de construction sont bien remplis. Or, pour l'instant, les entrepreneurs ainsi que les candidats à la construction ou à la rénovation sont confrontés à une hausse des prix et à une pénurie de matériaux. Mais reporter les travaux de rénovation n'est pas une bonne idée, affirme l'association professionnelle.

"Personne ne peut prédire combien de temps le problème va durer ni comment les prix vont évoluer. En outre, diverses mesures de soutien rendent les rénovations énergétiques encore et toujours intéressantes, même avec des prix des matériaux temporairement plus élevés", explique Jean-Pierre Waeytens, administrateur délégué.

En raison des délais de livraison incertains, l'association professionnelle appelle les autorités à être plus flexibles en ce qui concerne les délais d'exécution et demande aux constructeurs privés de faire preuve de compréhension face aux retards éventuels. Pour la Bouwunie, il est également temps que le gouvernement fédéral mette sur la table la prolongation du taux de TVA réduit pour la démolition-reconstruction.

**BON RÉTABLISSEMENT APRÈS LE CREUX DÙ AU CORONAVIRUS**

Le rétablissement suite à la pandémie du coronavirus qui a frappé le secteur tel un uppercut se déroule plus rapidement et mieux que personne n'aurait osé le prédire l'an dernier. Le baromètre de la construction, l'indicateur conjoncturel trimestriel de la Bouwunie, se pare à nouveau d'un vert convaincant après une année 2020 dans le rouge. 80% des

entreprises de construction ont des chantiers pour travailler à temps plein pendant au moins trois mois. Fin 2020, ce chiffre était de 60%. 3 entreprises sur 10 ont du travail pour plus de six mois. Fin 2020, ce chiffre était de 21%. Cependant, la hausse des prix et les problèmes d'approvisionnement inquiètent le secteur de la construction. "Personne ne sait comment les prix vont évoluer dans quelques mois", déclare Jean-Pierre Waeytens. "De nombreux entrepreneurs intègrent désormais dans leurs devis des prix sous réserve et procèdent pour certains matériaux avec des prix journaliers.

**CONSTRUIRE (RÉNOVER) RESTE INTÉRESSANT**

"Celui qui rénove peut en outre bénéficier de plusieurs mesures de soutien, parmi lesquelles le prêt à taux zéro et diverses primes. La Bouwunie soutient donc pleinement la campagne 'reNoveren' (Rénovez maintenant, ndt.) des autorités flamandes. La rénovation énergétique reste intéressante pour le client et s'avère nécessaire pour atteindre les objectifs climatiques. Le pessimisme ne profite à personne. Il est tout simplement impossible de prédire quand les prix baisseront à nouveau. Mais en reportant les travaux de rénovation, vous reportez aussi le confort

supplémentaire et les économies d'énergie."

**PROLONGATION DU TAUX DE TVA RÉDUIT POUR LA DÉMOLITION-RECONSTRUCTION**

Si vous voulez bénéficier du taux de TVA réduit à 6% pour la démolition-reconstruction, il faudra d'ailleurs concrétiser vos projets, car la fin de cette mesure est pour l'instant prévue pour fin 2022. La Bouwunie demande que cette mesure soit prolongée.



Jean-Pierre Waeytens

**Que faire en cas d'augmentation (imprévue) des prix des matériaux?**

Ces derniers mois, les prix de certains matériaux de construction ont très fortement augmenté. Ces hausses de prix soudaines et imprévues pèsent sur votre rentabilité. Plusieurs possibilités s'offrent à vous pour limiter les dégâts, et surtout pour éviter les problèmes lors de vos futurs projets.

Les règles du jeu à cet égard diffèrent selon qu'il s'agit d'un chantier privé (B2B ou B2C) ou d'un marché public. Pour les chantiers privés, il est possible de travailler avec des prix journaliers pour certains produits. Toutefois, vous devez l'inclure dans votre contrat par le biais d'une clause supplémentaire. Vous pouvez également inclure dans votre contrat une formule de révision des prix spécifique, adaptée à votre chantier concret. Au cours de la phase d'exécution, vous pourrez, sous certaines conditions, invoquer la force majeure ou des circonstances imprévues.

Vous trouverez davantage d'informations pratiques sur les prix sous réserve, la révision des prix, ainsi que sur les notions de 'force majeure' et de 'circonstances imprévues' sur [www.bouwunie.be/prijstijgingen](http://www.bouwunie.be/prijstijgingen)



**La charte 'amiante'**

La Bouwunie a élaboré une charte 'amiante' en collaboration avec plusieurs partenaires, initialement à destination des couvreurs et entreprises de toiture.



Ceux qui ont ratifié cette charte s'engagent à retirer et à évacuer l'amiante d'une manière correcte, sûre et réalisable dans la pratique. Pour Fluvius, il s'agit là d'une condition impérative afin que votre client entre en ligne de compte pour bénéficier de la prime de désamiantage. Il s'agit d'une prime supplémentaire de 8 € par m<sup>2</sup> pour celui qui isole la façade ou la toiture de son habitation tout en faisant retirer l'amiante qui s'y trouve.

Celui qui signe la charte 'amiante' se positionne clairement sur le marché comme un entrepreneur sûr et fiable en matière de traitement de l'amiante.

Infos via [www.bouwunie.be/asbestcharter](http://www.bouwunie.be/asbestcharter)



[www.lismont.be](http://www.lismont.be)  
T.: 02/390 99 91

Produits en vedette

Infos produits

# Le rail de guidage de Festool continue à se perfectionner



Le nouveau rail de guidage FS/2-KP sera disponible chez votre revendeur Festool à partir d'octobre. Le rail original est connu depuis bien des années pour sa précision, sa compatibilité avec de nombreuses machines Festool et ses coupes sans éclats. Désormais, cela n'est plus réservé aux travaux à l'horizontale : le nouveau rail s'utilise aussi à la verticale contre un mur grâce aux nouveaux patins adhésifs robustes. De nouvelles pièces de raccordement permettent de raccorder les rails de guidage de manière stable - même sur des pièces longues. La fonction d'auto-ajustage assure une connexion rectiligne. Le système inclut aussi une nouvelle butée angulaire permettant de réaliser des angles compris entre -60° et +60°, pour une flexibilité totale. Pour avoir tout à portée de main, le nouveau Systainer d'accessoires pour rails de guidage inclut la nouvelle butée angulaire FS-WA, deux nouvelles pièces de raccordement FSV/2, le nouveau butoir FS/2-AW, deux serre-joints, une butée antirecul, une clé à six pans combinée. Et le nouveau serre-joints rapide MFT permet de maintenir les pièces à usiner en toute sécurité.

[www.festool.be](http://www.festool.be)

## VAN HOECKE

Par l'intermédiaire de nos services, nous voulons soutenir nos clients pour qu'ils obtiennent plus rapidement et plus aisément un résultat. Venez découvrir nos services et les dernières innovations produits chez Prowood !

[www.vanhoecke.be/services](http://www.vanhoecke.be/services)



Orgalux



Service clientèle



Conseils personnalisés



Van Hoecke app

VAN HOECKE  SERVICES

**PRO WOOD**

Visitez notre stand:  
Hall 4 - stand 4311

Infos produits

Produits en vedette

## Metabo Nouvelle ponceuse excentrique sans fil



Avec sa forme compacte, son faible poids et son aspiration intégrée, la nouvelle ponceuse excentrique sans fil SXA 18 LTX 125 BL de Metabo est la machine idéale pour les travaux de ponçage les plus variés. La machine a un cercle d'oscillation de 2,0 mm - assurant des surfaces de haute qualité et une bonne capacité d'abrasion. Le moteur Brushless garantit des vitesses de rotation constantes, y compris en cas de forte sollicitation. Un protecteur amovible empêche le papier ou le plateau abrasif d'endommager les surfaces et les éléments adjacents. L'aspiration intégrée efficace associée à un plateau abrasif multi-hole réduit le dégagement de poussière et protège mieux la santé de l'utilisateur. Un sac facile à vider collecte la poussière. Pour encore plus de sécurité, l'utilisateur peut brancher un aspirateur.

[www.metabo.com](http://www.metabo.com)

Arlu

## Argenta Invisidoor 2.0



Arlu lance 2 variantes de profil universelles, l'une pour les portes tournant vers l'intérieur et l'autre pour les portes tournant vers l'extérieur. Les profils, qui peuvent à présent être également fixés avec des ancrés de châssis, conviennent aussi bien pour le côté serrure que pour le côté charnière et pour le profil supérieur de l'encadrement de porte. Les raccords d'angle internes fournis, qui se tendent entièrement, permettent de raccorder les structures en biais, discrètement et facilement. Dans le profil en U de l'encadrement de porte, vous pouvez choisir de faire coulisser jusqu'à leur place les adaptateurs pour les charnières Invisible Neo et la serrure de porte. Terminés les trous de serrure ou de charnière fraisés. Pour le remplissage entre les adaptateurs, il suffit de fixer les profils de recouvrement en les cliquant dans le même profil en U. Si vous le souhaitez, vous pouvez mastiquer et poncer la jointure encore visible pour la faire disparaître. Même après installation, il est toujours possible de changer le côté charnière et serrure d'un encadrement de porte intérieure Invisidoor 2.0 sans rien devoir démonter. Vous ne devez donc pas décider à l'avance si une porte doit s'ouvrir vers la gauche ou vers la droite.

[www.arlu.be](http://www.arlu.be)

Robaco

## Ponceuse excentrique à tête de ponçage flexible



ROBACO lance MIRKA LEROS-S, une ponceuse excentrique rotative compacte sans charbon dotée d'une tête de ponçage flexible, conçue pour faciliter le ponçage de grandes surfaces en bois et en composite. Sa légèreté et son équilibrage rendent l'outil plus facile à manier. Son grand plateau à mouvement orbital de 5 mm permet de poncer la surface plus rapidement pour une finition homogène de grande qualité. La MIRKA LEROS-S est équipée de 2 poignées pour assurer un contrôle total du ponçage. Un bras d'extension peut être fixé à la ponceuse pour plus de portée.

[www.robaco.be](http://www.robaco.be)

Van Hoecke

## Nouveau design pour les portes relevables AVENTOS



Le nouveau cache pour les éléments AVENTOS HF, HS et HL leur permet de s'intégrer parfaitement dans tous les intérieurs modernes. Les ferrures pour portes relevables sont ergonomiques et pratiques, les armoires et les meubles hauts à portes relevables présentent l'avantage d'être extrêmement flexibles en hauteur et en largeur. Ils peuvent ainsi s'adapter parfaitement en fonction de l'espace de rangement requis ou du schéma des joints des éléments bas. Les façades s'ouvrent et se ferment en douceur, avec ou sans assistance mécanique ou électrique, ce qui reste le plus grand atout d'AVENTOS. Nous avions déjà découvert ce nouveau design épuré de l'AVENTOS HK top, qui a plu d'emblée. Les autres systèmes AVENTOS HS/HL/ HF seront aussi proposés dans une version top plus petite. On attend également avec impatience la ferrure AVENTOS HKI, qui se fera remarquer précisément par sa discrétion.

[www.vanhoecke.be](http://www.vanhoecke.be)

Lamello

## Clamex P-14 Flexus avec tiges de positionnement flexible



La société Lamello AG située à Bubendorf remporte le très convoité prix Interzum 'intelligent material & design' à l'Interzum de Cologne ainsi que la distinction complémentaire 'Best of the best' avec le nouvel élément d'assemblage P-System 'Clamex P-14 Flexus'. Le Clamex P-14 CNC est un élément d'assemblage démontable basé sur l'ancrage P-System, qui s'assemble par le biais d'un levier. Il présente donc tous les avantages du P-System : montage rapide sous outil, excellente tolérance latérale, système anti-torsion et empilabilité. Les tiges de positionnement flexibles constituent la nouveauté du Clamex P-14 Flexus.

[www.lamello.be](http://www.lamello.be)

Bostik

## Bostik Premium Aware

Bostik Premium Aware propose 8 produits contribuant à la durabilité des bâtiments. Et pas seulement pendant la phase de construction, mais aussi pendant l'utilisation. Les bâtiments durables sont meilleurs pour l'environnement et leur utilisation est plus écoénergétique que la construction traditionnelle. Et plus important encore, ils sont plus sains pour la nature, les habitants et les utilisateurs.

PREMIUM : qualité et innovation, solution parfaite pour chaque application et longue durée de vie.

AWARE : durable - respectueux de l'utilisateur et de l'environnement ; convient aux projets LEED et BREEAM dans les marchés de prescription et certificats d'émission les plus élevés (EC1PLUS, M1 et/ou A+).

[www.bostikpremiumaware.com](http://www.bostikpremiumaware.com)



## Actualités du secteur

Actua

## Les sites des grossistes Bermabru et Berma-Decor font peau neuve

La nouvelle mouture du site web a été construite comme un jeu de blocs de construction contemporain. Vous y trouvez d'une part les catalogues souvent consultés, les nouveautés et les brochures, clairement affichés sous forme de livrets à feuilleter. Tous ces documents sont faciles à utiliser et à partager ou à sauvegarder pour les consulter ultérieurement ou les intégrer dans un projet. De plus, toutes les publications sont conçues de manière aussi interactive que possible, les index naviguent directement vers la page souhaitée et les numéros d'article sont directement liés à la boutique en ligne. Par ailleurs, vous trouvez sur les sites web différentes pages thématiques fournissant des informations générales supplémentaires sur certains fournisseurs ou groupes de produits. Cela vous donne un meilleur aperçu des possibilités des produits, des applications et des propriétés techniques. Avec ces adaptations, Bermabru lance un site qui n'est pas seulement un outil de commande ou de recherche d'informations techniques, mais aussi une source d'informations commerciales et visuelles.



[www.bermabru.be](http://www.bermabru.be)  
[www.bermadecor.com](http://www.bermadecor.com)

## Cras Woodshops plante son drapeau à Bruxelles

Si vous entrez dans Bruxelles via la chaussée de Louvain, vous ne pourrez pas le manquer : Cras Woodshops s'est installé dans la capitale. Cras y a repris l'année dernière les activités de Steenhoudt. L'ancien propriétaire Renaat Steenhoudt reste la figure centrale de l'établissement. "Mon implication étroite dans tous les aspects du commerce du bois est d'ailleurs ce qui nous différencie des collègues autour. Je pense pouvoir affirmer que notre réactivité face aux demandes des clients fait vraiment la différence. Nous répondons le plus rapidement possible

aux demandes de devis. Parfois simplement via un coup de téléphone au client, avec quelques questions supplémentaires pour vraiment cerner tous les détails. Réfléchir avec le client, s'informer, conseiller et corriger si nécessaire... nos clients savent qu'ils peuvent compter sur nous et ils n'en attendent pas moins", raconte Renaat. "Grâce l'apport et à la structure de Cras, nos clients ont désormais à leur disposition un assortiment plus étendu et un service encore plus complet. Cela ne peut que me réjouir."

[www.craswoodshops.be](http://www.craswoodshops.be)



# Revêtir, c'est du passé :

Conception de murs avec **MeisterPanels** !

La nouvelle gamme de lambris MEISTER regorge de belles surprises ! Le lambris durable en feutre MeisterPanels. style fait de matériaux recyclés a un effet insonorisant (classe d'absorption D) et peut être posé de différentes manières – effet 3D inclus ! Retrouvez ce produit, mais aussi nos autres nouveaux lambris sur [www.meister.com](http://www.meister.com)



## Atout Hygiène

Advertorial

## Sols stratifiés MEISTER antibactériens et résistants à l'eau



MEISTER propose des sols stratifiés avec une résistance à l'eau de 4 à 24 heures. Grâce à cela, tous les sols stratifiés MEISTER en 8 mm minimum sont parfaitement adaptés à la salle de bain.

Le système AquaSafe des sols stratifiés MEISTER est constitué de plusieurs éléments qui protègent le sol contre l'infiltration d'humidité :

- une surface mélaminée imperméable à l'eau;
- une nouvelle imprégnation de chants AquaStop;
- une étanchéité améliorée des joints;
- et une âme offrant une résistance améliorée à la dilatation.

Avec leurs 10 mm d'épaisseur, les deux collections LL 250 (S) et LD 250 ont une structure particulièrement stable et une résistance à l'eau de 24 heures selon la définition des fédérations européenne et américaine du stratifié.

Au niveau rapport qualité/prix, le LD150 sort du lot. Ses propriétés techniques combinées à de splendides designs font de ce sol stratifié 8 mm, à 4 rainures en V et une résistance à l'eau de 4 heures, un excellent choix pour la salle de bain.

La plupart des gens accordent une grande importance à l'hygiène, notamment dans leur maison. C'est pourquoi MEISTER a soumis ses sols stratifiés à des tests approfondis dans des laboratoires indépendants. Résultat : les bactéries ne se sentent pas du tout à l'aise sur la surface des sols stratifiés MEISTER. MEISTER peut donc officiellement qualifier ses sols stratifiés d'"antibactériens". La surface inhibe la croissance des bactéries, et ce sans revêtement supplémentaire – pour un sentiment de propreté rassurant.

[www.meister.com](http://www.meister.com)

L'ADN durable de Schüco

Publi-reportage

## Construction circulaire avec menuiseries extérieures en aluminium

Schüco est aujourd'hui impliqué dans de nombreux projets de construction circulaire. Avec la façade du nouveau siège du Groupe Vandemoortele, le fabricant montre aujourd'hui les possibilités qu'offrent les menuiseries en aluminium. Pour cet acteur, la durabilité n'est pas une nouveauté, mais bien une valeur profondément ancrée dans son ADN.

### LE CHOIX DE MATÉRIAUX DURABLES

Lorsque l'on énumère les avantages de l'aluminium, on en arrive presque automatiquement à la durabilité. L'aluminium est solide, léger et, moyennant un minimum d'entretien, présente une longue durée de vie. De plus, il est recyclable à 100% et, contrairement à de nombreux autres matériaux, conserve ses propriétés pendant le processus de recyclage. Ce qui lui permet d'être recyclé à l'infini sans perte de qualité. Les solutions pour portes, fenêtres et façades de Schüco, par exemple, sont fabriquées pour moitié à partir de matériaux recyclés. Schüco veut cependant aller plus encore loin et, lors du développement de ses profilés, ne se contente pas de tenir compte du taux de recyclage ultérieur de ces derniers. Leur valorisation, réutilisation ou réinstallation doivent également être possibles. "Tout commence par le choix des matériaux et le développement des produits", explique Joep Römgen, responsable ingénierie pour la Belgique et le Luxembourg chez Schüco. "Nous prônons avant tout des produits de qualité qui restent au plus haut niveau le plus longtemps possible. En ce qui concerne la recyclabilité, nous misons pleinement sur une approche holistique. Au-delà de l'aluminium, nous accordons une importance particulière aux raccords, aux joints, aux verres, etc." Pour optimiser la durée de vie, les systèmes Schüco peuvent désormais être équipés d'une nouvelle gamme de produits qui envoient des notifications de manière entièrement automatisée lorsqu'il est temps de planifier la maintenance. La maintenance revêt en effet une importance cruciale pour la construction circulaire: elle minimise la perte de valeur et favorise la réutilisation répétée.

### SYSTÈMES CIRCULAIRES ET MODÈLES ÉCONOMIQUES

En passant l'assortiment de Schüco à la loupe, on remarque que la durabilité est inscrite dans l'ADN de l'entreprise. Pas moins de 47 de ses systèmes ont reçu la certification 'Cradle to Cradle', ce qui signifie que les matières premières ne finissent pas par venir grossir la montagne des déchets, mais peuvent être réutilisées encore et encore, sans perdre leur valeur. BREEAM, DGNB, LEED et WELL sont quelques-uns des labels de durabilité que peut fièrement arborer ce développeur de solutions. Aujourd'hui déjà, de nombreux produits peuvent être installés de manière réversible pour faciliter leur réutilisation. Si vous souhaitez en savoir plus, vous trouverez toutes les informations – des rapports de durabilité aux certificats de construction actualisés – dans le Docu Center de Schüco. Schüco aspire à faire de la circularité un principe directeur perma-

nent, tant lors du développement de produits que dans les projets dans lesquels l'entreprise est impliquée. Afin de stimuler l'utilisation circulaire de ses produits, l'entreprise expérimente actuellement des modèles économiques circulaires. Il s'agit en premier lieu de services d'entretien et de réparation, mais certaines fenêtres d'occasion sont déjà commercialisées. Elle expérimente également le leasing de façades. Bien que beaucoup de ces initiatives soient actuellement encore dans une phase pilote, elles pourraient devenir un levier important pour la construction circulaire à l'avenir.

### CONSTRUIRE CIRCULAIRE EN PRATIQUE

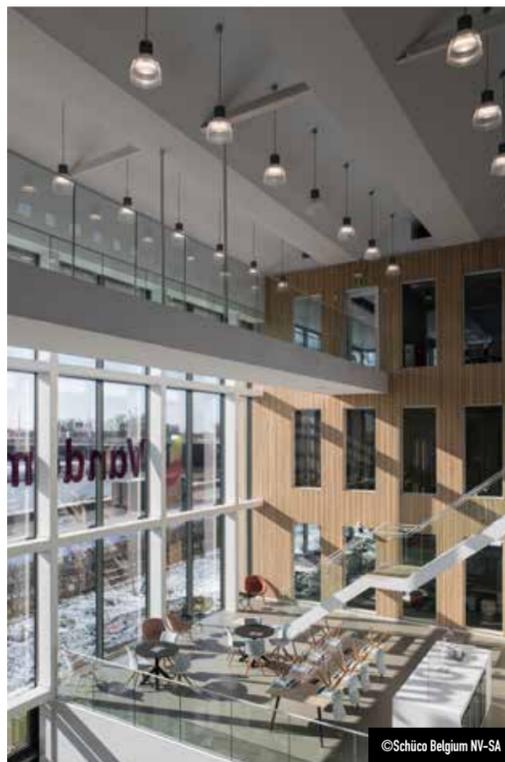
Avec le nouveau siège social du Groupe Vandemoortele à Gand, Schüco montre qu'une façade circulaire en aluminium est aujourd'hui parfaitement possible. Le bureau d'architecture amstellodamois RAU a veillé à ce que ce nouveau siège social et le 'Food Experience Centre' forment non seulement un lieu de travail flexible et innovant, mais aussi un exemple type de durabilité et de construction circulaire. Le façadier Vorrselemans a réalisé un mur-rideau modulaire entièrement démontable et remontable, basé sur le système Schüco FWS 50, d'une profondeur de 150 millimètres. De telle sorte que des parties du bâtiment pourront ainsi être réutilisées à l'avenir et étendues avec un minimum de modifications.

Deux exigences ont engendré des défis techniques supplémentaires: la sécurité incendie et les exigences élevées en matière d'isolation acoustique. La façade adjacente aux cages d'escalier a été conçue pour résister au feu. Sur le côté sud, où le bâtiment borde la très fréquentée Ottergemsesteenweg, a été installé du verre acoustique. Ces exigences supplémentaires ne sont pas visibles de l'extérieur. La façade a également été équipée de stores Schüco ALB. L'un dans l'autre, la façade de ce projet représente une petite merveille de technologie de pointe, parfaitement intégrée dans la vision durable de l'architecte. Une véritable carte de visite, également aux yeux des autorités belges. Qui utilisent ce bâtiment comme un exemple pour tester et définir la circularité.

[www.schueco.be](http://www.schueco.be)



©Schüco Belgium NV-SA



©Schüco Belgium NV-SA

### FICHE PROJET

Projet: Siège social de Vandemoortele et 'Food experience center'  
Lieu: Gand  
Architecte: RAU  
Entrepreneur: Groupe Van Roey  
Façadier: Vorrselemans  
Fournisseur des systèmes: Schüco Belgium Aluminium NV/SA  
Systèmes Schüco: Schüco FWS 50 et Schüco ALB

Plus de Festool, moins de soucis

Publireportage

## Festool FinancingPLUS: plus de machines, plus de transparence et plus de liquidités.

Festool a la réputation de fournir d'excellentes machines, mais un peu plus chères. Est-ce le cas ? Nous avons posé la question à Sandy Van der Vreken, Marketing Manager de Festool Belgium.

### EST-CE VRAI QUE FESTOOL COÛTE CHER ?

"En fait, pas du tout", affirme avec enthousiasme Sandy. "L'investissement de départ est certes important, mais le professionnel gagnera ensuite du temps et de l'argent quotidiennement grâce à la précision, la facilité d'utilisation et à la puissance des machines Festool. De plus, chaque nouvelle machine bénéficie de la Garantie all-inclusive après enregistrement\*. On a ainsi la certitude de pouvoir travailler sans frais supplémentaires pendant les trois premières années. Durant cette période, toutes les éventuelles réparations sont gratuites\*\*, même pour les batteries et les chargeurs. En cas de vol, nous fournissons une nouvelle machine moyennant une petite contribution financière et nous garantissons durant 10 ans la disponibilité des pièces détachées après l'arrêt de production d'une machine. Le professionnel investit donc en toute tranquillité. De plus, nous lançons à présent le service Festool FinancingPLUS, qui ne manquera pas de donner un petit coup de pouce aux professionnels."

### EN QUOI CONSISTE FESTOOL FINANCINGPLUS ?

Festool FinancingPLUS est le tout nouveau système de leasing de Festool. En collaboration avec notre partenaire financier GRENKE, il est désormais possible d'acquiescer des machines Festool avec de faibles mensualités fixes.

### COMMENT CELA FONCTIONNE-T-IL EXACTEMENT ?

"C'est très simple : les clients professionnels paient 36 mensualités fixes et doivent s'acquiescer de la valeur résiduelle lors de la dernière échéance pour devenir pleinement propriétaires de leur(s) machine(s). 36 mois, c'est justement la durée de la

Garantie all-inclusive de Festool, avec tous ses avantages, qui fait d'ailleurs partie intégrante du leasing. Cela permet en outre au client de ne pas devoir souscrire à une assurance pour le leasing, d'une valeur de 250 €."

### L'INVESTISSEMENT INITIAL EST DONC SUBDIVISÉ EN 36 MOIS ?

"On peut effectivement le voir ainsi", poursuit Sandy. "Les faibles mensualités fixes sont une facilité pour les professionnels et permettent d'éviter les problèmes de liquidités rencontrés lors d'un important investissement. De plus, cela permet de mieux calculer les commandes des clients, pour plus de transparence au niveau de l'amortissement des machines. Les devis sont ainsi calculés avec plus de précision."

### LE CLIENT PEUT-IL SE FAIRE UNE PREMIÈRE IDÉE DE CE QU'IL DEVRAIT PAYER ?

"Bien sûr ! Il suffit simplement de se rendre sur le site [www.festool.be/financingplus](http://www.festool.be/financingplus), où on trouve toutes les informations sur ce système et on peut réaliser une simulation gratuite et sans engagement. Les simulations sont réalisées sur la base du prix de vente recommandé par Festool. Vous pouvez évidemment adapter la simulation comme vous le souhaitez."

### ENSUITE LE CLIENT SE REND CHEZ SON REVENDEUR HABITUEL ?

"C'est en effet l'étape suivante. Le revendeur participant se charge de réaliser une offre concrète et

de soumettre la demande de financement à notre partenaire financier Grenke. Après acceptation du dossier, il ne reste plus au client qu'à signer le contrat et se mettre au travail avec ses nouvelles machines."

### CE NOUVEAU SERVICE EST-IL DISPONIBLE CHEZ TOUS LES REVENDEURS ?

"Cet automne, Festool va proposer son nouveau service Festool FinancingPLUS via plusieurs revendeurs importants. Après cette période de transition, l'objectif est de permettre à tous nos revendeurs de proposer ce service", conclut Sandy van der Vreken, Marketing Manager de Festool Belgium.

\*La Garantie all-inclusive est valable pour toutes les machines Festool enregistrées au plus tard 30 jours après l'achat. Les conditions de garantie Festool sont en vigueur, plus d'infos sur [www.festool.be/conditions-de-garantie](http://www.festool.be/conditions-de-garantie).

\*\* Les "réparations complètes gratuites" s'appliquent également aux batteries et aux chargeurs. En revanche, elles ne s'appliquent pas aux consommables et aux accessoires, ni aux appareils démontés par vous-même. Elles ne sont également pas d'application en cas de dégâts liés à une utilisation inadaptée, à l'utilisation d'accessoires ou de pièces de rechange non d'origine, ou à une utilisation intensive continue.

[www.festool.be/financingplus](http://www.festool.be/financingplus)



# Festool Financing PLUS

Operated by GRENKE

## NOUVEAU!

[www.festool.be/financingplus](http://www.festool.be/financingplus)

36 mois parfaitement planifiables  
Mensualités fixes  
Après le matériel vous appartient  
36 mois sans frais supplémentaires

- + Plus de liquidités
- + Plus de transparence
- + Plus de sécurité



Ensemble pour  
p.ex. seulement  
**90,00 €\***  
par mois

\*\* Il s'agit d'un exemple de calcul pour une durée de 36 mois sur la base du prix de vente conseillé du fabricant. Les montants s'entendent HTVA. Les prix des revendeurs peuvent varier. Le modèle de financement s'appelle "Renting" et se fait aux conditions en vigueur au moment de la conclusion du contrat et est soumis à un montant de financement minimum de 500,00 € HTVA, à un examen de solvabilité positif et à la réception du contrat par PARTENAIRE FINANCIER. Il est proposé uniquement aux professionnels et entrepreneurs. Discutez avec votre revendeur des possibilités de poursuite de l'utilisation des produits à la fin de la période de location. Toutes les données sont indiquées sans garantie.